

奋达缘

浩文

2020年
第3季内刊

尊重、诚信、创新，成就客户、成就企业、成就员工
Respect, integrity and innovation are the key elements to satisfy customers,
to accomplish businesses and to fulfill employees.

奋达科技: 主营业务发展稳健 现金流充裕迎行业高景气周期
业绩补偿增厚5.71亿利润总额 2020年盈利是大概率事件
奋达科技董事长肖奋先生谈疫情之下电声企业现状与发展



LivChic 乐程式

让每个人找到快乐的方程式

一梳即顺 秒变女神

3D梳齿矩阵 | 直卷两用

负离子直发梳 LB401



3D弹性硅胶梳齿
高效造型不扯发



百万负离子
赶走分叉毛躁



角蛋白养护
发丝强韧有光泽



5档LED智能温控
温度实时掌控



防烫梳齿设计
告别烫伤



智能断电保护
使用更安心

扫描下方二维码立即购买



乐程式LivChic
京东官方旗舰店



乐程式LivChic
淘宝官方企业店



颠覆传统，“智”抢先机

生产方式持续升级，制造战略持续更新，“自动化”正以奔涌之势掀起变革浪潮。人类不再是工业生产的主要劳动力量，但通过现代技术，人类可以设计、构建和运行更为灵活的智能生产系统，毅然站在制造的巅峰。

风口之上，变革之下，奋达科技谋定全局，“智”抢先机，变“制造”为“智造”，造“精品”出“臻品”，推进产业自动化、智能化发展，促进企业转型升级、提质增效，再造产业发展新动能。



《奋达缘》编辑部

总 编 / 肖 奋

顾 问 / 肖 勇 肖 晓 谢玉平 郭雪松

主 编 / 陈梓立

编 辑 / 伍轩逸 万弋云

美 编 / 张河伟 潘加仕

通讯员 / 周 瑜 胡 昱 江水清 刘倩霞

陈智敏 熊 露 李炳亮 罗双双

刘 柳 周劲光 罗 静 陆永瑜

邮 编 / 518108

电 话 / +86-755-2735 3888

传 真 / +86-755-2748 6663

公司网址 / <http://www.fenda.com>

微信公众号 / 奋达科技

投稿邮箱 / fdy@fenda.com

编辑部地址 / 深圳市宝安区石岩洲石路奋达科技园

免责声明

本刊为公司内部刊物，仅供个人学习、研究和欣赏。整体版权属《奋达缘》编辑部所有。本刊作品欢迎转载，但须注明选自本刊，未经许可，不得以任何方式改编、转载、出版本刊作品。



奋达科技: 主营业务发展稳健 现金流充裕迎行业高景气周期

4月30日，奋达科技（002681）发布2019年业绩报告。年报显示，2019年奋达科技实现营收35.36亿元，同比增长5.46%；经营活动产生的现金流量净额为7.13亿元，同比增长22.42%。



奋达科技：业绩补偿增厚5.71亿利润总额 2020年盈利是大概率事件

大额业绩补偿加上公司本身盈利能力的强势复苏，奋达科技2020年大额盈利几乎是“板上钉钉”，预计2020年年报披露后，公司就会摘掉“ST”的帽子。



奋达科技董事长肖奋先生 谈疫情之下电声企业现状与发展

4月23日，声音科技董事长论坛以访谈形式成功举办。奋达科技董事长肖奋先生参加访谈，从自己的视角讲述疫情下的企业现状，预测声音科技的未来。

奋达资讯
Fenda Information

- 01 / 奋达科技：主营业务发展稳健 现金流充裕迎行业高景气周期
- 03 / 奋达科技商誉清零 一季度扣非业绩翻番
- 04 / 奋达科技：业绩补偿增厚5.71亿利润总额 2020年盈利是大概率事件
- 05 / 股价低于5元半年内不减持 奋达科技控股股东坚定看好公司未来
- 06 / TWS增长空间依然巨大 奋达科技等上市公司强势布局
- 07 / 奋达科技：对俄罗斯电商巨头Yandex的销售额实现爆发式增长
- 08 / 奋达科技：对沃尔玛销售增长超100% 全年有望保持高增长
- 09 / 中国进出口银行深圳分行政策性贷款 助力奋达科技高质量发展
- 10 / 宝安区委副书记王立德一行领导莅临奋达科技视察指导工作
- 10 / 深圳市生态环境局尹杰副局长带队莅临奋达科技调研指导
- 11 / 战“疫”担当——奋达科技收武汉市政府感谢信
- 12 / 奋达科技受邀参加宝安区“先进制造赋能升级”新技术新产品成果展
- 13 / 奋达科技董事长肖奋先生谈疫情之下电声企业现状与发展
- 16 / 安全生产 重于泰山——奋达科技对优秀部门予以安全生产表彰
- 16 / 奋达科技员工拾金不昧 彰显诚信风范

智能制造
Intelligent Manufacturing

- 18 / 高效自动化赋能“奋达智造”
- 21 / “智”造未来

律海拾贝
Legal Knowledge

- 24 / 疫情当前 切勿隐瞒
- 27 / 浅谈恋爱中的赠与

知行合一
Unity of Knowledge and Action

- 30 / 负重·前行
- 31 / 美好的设计 来自纯粹的心灵
- 33 / 孩子的教育原来可以如此简单

阅享新知
Food for Thoughts

- 36 / 《人生海海》读后有感
- 37 / 《四个春天》观影、读后感
- 39 / 好书分享

心灵家园
The Spiritual Home

- 41 / 记音频技术中心月度先进表彰会之感
- 42 / 最美逆行者
- 43 / 一荤一素
- 45 / 浅析李清照词的艺术成就

诗歌佳作
Poetic Works

- 48 / 诗歌佳作

光影世界
Photographic Works

- 50 / 光影世界

目录
Contents

—— 征稿启事 ——

《奋达缘》自创刊以来，备受关注和广受好评，它不仅是公司企业文化的载体，更是公司一路走来的见证者，公司的每一次成长、每一份收获都可以在《奋达缘》上找到。故事还在继续，你我共同演绎，让我们用最简单的方式让真情流淌于笔端。为了更好地提高内刊质量和水平，《奋达缘》向全体奋达人诚征稿件，要求文章原创，有思想，内容积极健康，符合内刊栏目定位要求。

投稿邮箱：fdy@fenda.com

座机：8936

稿件一经采用，稿费从优！

《奋达缘》编辑部

奋达科技:主营业务发展稳健 现金流充裕迎行业高景气周期



4月30日,奋达科技(002681)发布2019年业绩报告。年报显示,2019年奋达科技实现营收35.36亿元,同比增长5.46%;经营活动产生的现金流量净额为7.13亿元,同比增长22.42%。奋达科技的电声、智能穿戴、健康电器等传统核心主业依然保持着稳健发展。受益于5G环境下语音交互和人工智能语音音箱的快速发展,电声及无线产品实现销售收入11.38亿元,同比增长12.90%;健康电器实现销售收入7.05亿元,同比增长11.96%;值得一提的是,智能可穿戴产品受益于行业上升周期,实现销售收入5.37亿元,同比暴增近3倍。

2019年现金流净额同比增长22.42%,创新“智造”迎发展

2019年奋达科技经营活动产生的现金流量净额为7.13亿元,同比增长22.42%。主要原因是本报告期内,公司在保证销售商品、提供劳务收到的现金收回的情况下,减少购买商品、接受劳务现金的支

付。充裕的现金流也让奋达科技有更多的资金用于再投资和技术研发。现金流为科技赋能,助推了公司发展壮大,提升了企业核心竞争优势与投资价值。

奋达科技(002681)作为一家智能硬件领域垂直一体化解决方案提供商,也是国内少数能提供软、硬、云一体化服务的新型智能硬件企业,积极推进“成为持续领先的消费电子产品垂直整合制造与服务的高科技企业”的长期战略,始终密切关注消费电子产品行业的技术发展趋势和消费趋势,提前布局新技术、新产品,不断拓宽和完善公司的业务和产品体系,以研发创新驱动企业发展。年报显示,奋达科技2019年研发投入1.85亿元,占营业收入比例为5.22%。研发投入主要运用于智能音箱、可穿戴产品、健康电器及柔性自动化生产线等。未来公司将继续加大研发投入力度,进一步提升公司产品的市场竞争力和占有率。

年报还显示,奋达科技不断完善PLM、MES、E-HR、OA、WMS等信息化系统,成功上线K3 Cloud系统,实现了企业EPR系统向“云平台”的升

级，达到工作流程化、标准化、数字化；成立集团自动化中心，提升产品质量与生产效率，给予客户更大的生产保障和合作信心。未来公司将一直致力于工业信息化、数字化和自动化的建设与融合，着力构建智慧化工业产业园。

报告期内，公司荣获“广东省高科技企业鲲鹏奖——高科技品牌奖”、“广东制造业500强企业”。

核心主业保持稳健增长，多重政策驱动行业景气度显著提升

近日发改委首次明确“新基建”范围，涵盖了信息基础设施、融合基础设施、创新基础设施三方面，以支持5G基础设施发展，这无疑释放出了利好信号。

中国软件评测中心副主任杨春立认为，“新基建”中5G、人工智能、大数据等信息技术领域带来了多种新型消费应用场景，其中基于新型智能终端产品的消费场景层出不穷。5G智能手机、智能手表、智能服务机器人、4K/8K超高清电视、全自动测温仪、智能网联汽车、智能医疗设备、无人机等智能硬件产品和服务等供需两旺，成为提升消费增长的重要动力。



在智能可穿戴设备领域，奋达科技是国内较早布局的企业之一，其智能硬件设计以及精密制造拥有一定的先发优势。智能可穿戴业务的核心客户有华为、中兴、飞利浦、迪卡侬等全球知名品牌厂商。2019年奋达科技智能穿戴产品实现销售收入5.37亿元，同比增长295.01%。

东兴证券研报指出，疫情背景下智能手表和手环出货量仍然有望继续增长。因为智能手表和手环

目前已经被赋予充足的健康属性，可以满足消费者在健康监测和锻炼辅助方面的需求。根据Canalys在4月9日的预测，全球智能手表与手环在2020年出货量将同比增长3.8%，大中华区将实现17.1%的全球最高增速，在各消费电子产品中受疫情影响相对较轻。随着后续消费需求释放，该业务有望成为奋达科技业绩增长新引擎。

电声领域，奋达科技以研发和制造扬声器起步，传统主业电声产品发展势头也是不容小觑。公司以无线音频、人工智能等技术为突破口，持续提升在消费类音箱、智能家居与语音交互、物联网等应用市场的技术和产品开发能力，根据电声产品在不同国家或地区竞争程度、消费层次和市场潜力的差异性，采取ODM与OBM相结合的经营模式。目前主要客户包括华为、阿里巴巴、百度、Walmart、Logitech等国内外知名企业，其中奋达科技与阿里巴巴合作的天猫精灵已连续三年在“双十一购物节”智能音箱产品类别获得销量/销售额双料冠军。2019年电声及无线产品实现销售收入11.38亿元，同比增长12.90%。

健康电器领域，奋达科技始终专注于美发电器专业产品市场，围绕客户“安全、高效、智能化”的消费诉求，持续进行产品创新，引领美发类专业产品市场的消费潮流。主要客户有Farouk System、Sally Beauty、HOT、飞利浦、小米等业内知名企业，根据中国海关出口数据统计，公司美发电器出口额一直名列前茅。2019年健康电器实现销售收入7.05亿元，同比增长11.96%。

据2019年年报显示，奋达科技一次性计提商誉减值近28亿元，商誉减值已全部清零。业内人士表示，一次性计提商誉减值不仅有利于降低公司未来的财务风险，而且可协同公司优势资源聚焦核心业务发展，可进一步提升市场地位和业绩水平。未来，奋达科技将一方面受益于行业整体增长，另一方面受益于国产电子产业链替代的红利，有望迈入快速发展阶段。

来源：投资者

奋达科技商誉清零,一季度扣非业绩翻番

奋达科技(002681.SZ)4月29日晚间披露的2019年年报显示,公司实现营业收入35.36亿元,同比增长5.46%;经营活动产生的现金流量净额为7.13亿元,同比增长22.42%,实现归属于上市公司股东的净利润-30.53亿元,出现了较大程度亏损。



依据公告,在营业收入良好增长的情况下,奋达科技却出现利润亏损的直接原因是通过对并的子公司富诚达和欧朋达计提了近28亿元商誉和大额的存货及固定资产减值准备。计提大额资产减值的原因是富诚达原管理层经营不善,出现大幅度经营性亏损,导致富诚达资产和估值严重缩水,出现了明显的资产减值迹象。

值得一提的是,奋达科技的电声、智能穿戴、健康电器等传统核心主业依然保持良好发展。其中,智能穿戴产品处于行业上升期,实现营收约5.37亿元,同比增长295.01%;电声及无线产品因受益于语音交互和人工智能语音音箱快速增长实现营收约11.38亿元,同比增长12.9%;健康电器实现营收约7.05亿元,同比增长11.96%。

经过本轮商誉减值计提,奋达科技账面上的商誉已全部清零,未来将不再成为影响上市公司业绩的因素。有资本市场资深人士认为,投资者完全没

必要把商誉减值看成“洪水猛兽”,商誉减值是一种会计处理行为,并不会对上市公司未来的盈利能力、现金流等基本面指标产生影响。对上市公司来说,一次性大额商誉减值相当于集中释放风险,有利于上市公司来年轻装上阵,将更多精力放在主业经营;对投资者来说,一次性大额商誉减值也算是利空出尽“靴子落地”,尽早释放风险未必是坏事。

奋达科技也在年报中表示,本次商誉减值完成后,将消除商誉减值对公司未来业绩的影响,有利于降低公司未来的财务风险,在公司现有电声产品、健康电器等业务稳定增长,以及智能穿戴产品快速增长的情况下,有利于公司聚焦主营业务,进一步提升市场地位和业绩水平,为股东创造更大的价值。

4月29日当晚,奋达科技还披露了2020年一季度报。依据一季报,公司2020年一季度实现营收5.96亿元;实现归属于上市公司股东的净利润约6375万元,同比增长31.87%;实现归属于上市公司股东的扣非后净利润约5238万元,同比大增101.01%。同时,公司2020年一季度经营活动产生的现金流量净额约2.34亿元,同比增长82.58%。奋达科技在一季度能够抗住新冠疫情影响,实现扣非后净利润大幅增长,表明公司主营业务仍具有较强的盈利能力。如果保持这种趋势,“轻装上阵”的奋达科技有望在2020年重回良性增长轨道。

据2019年年报披露,奋达科技的东莞清溪生产基地一期工程已竣工,欧朋达已逐渐搬迁至此进行生产经营。目前二期工程仍在加快建设。清溪生产基地的建成,将为欧朋达和富诚达的稳定发展提供更好的基础性条件。2020年,奋达科技将全面接管富诚达的经营管理,待欧朋达和富诚达全部搬迁至东莞清溪生产基地后,上市公司精密制造板块的生产和经营管理效率有望得到实质提升。已挤掉“水分”的欧朋达和富诚达未来仍有望成为奋达科技业绩的增长点。

来源:中国经济新闻

奋达科技：业绩补偿增厚5.71亿利润总额 2020年盈利是大概率事件



因 大额计提商誉减值连续两年亏损的奋达科技终于在2020年迎来了业绩大反转预期。依据奋达科技与富诚达原股东就业绩补偿纠纷达成的和解方案，富诚达原股东将支付奋达科技17.8亿元业绩补偿，其中包括注销股票203,096,652股，返还款红利8,668,413.86元。奋达科技测算，这一补偿将增加公司2020年的利润总额约5.71亿元。预计将使奋达科技2020年的财务业绩大额盈利。

除上述业绩补偿外，奋达科技甩掉商誉包袱（账面商誉已清零）后的经营业绩也再次回到了快速增长轨道。今年一季度实现归属于上市公司股东的净利润6375万元，同比增长31.87%，其中归属于上市公司股东扣非后净利润5238万元，同比大增101.01%。难能可贵的是，这样的业绩增长是在新冠疫情严重影响全球经济的情况下实现的。

一位持续关注奋达科技的投资者认为，大额业绩补偿加上公司本身盈利能力的强势复苏，奋达科技2020年大额盈利几乎是“板上钉钉”，预计2020年年报披露后，公司就会摘掉“ST”的帽子。

根据5月5日行情数据显示，奋达科技当日的市

值为56亿元左右，这一数据与公司上市不到2年时（2013年1月初）的市值接近。但即使计提大额商誉后，公司的营收规模、总资产、净资产等各项硬指标也远远超过2013年。其中，2019年35亿的营收是2013年的3倍多，49亿的总资产是2013年的4倍多，22亿的净资产是2013年的2倍多，对应的市净率仅为1.68倍。

不得不提的是，在与富诚达原股东的和解方案实施后，奋达科技的总股本将减少10%左右，并且社会公众股东的持股比例将从之前的52.89%提升到58.76%。也就是说，奋达科技每股股份所包含的内在价值都会得到提升。比如，其他条件不变的情况下，公司的每股收益、每股净资产都会相应增加。

有观点认为，奋达科技本身是一家优秀的科技公司，虽然并购商誉问题使公司的发展遇到波折，但公司优秀的基因仍在，去掉商誉包袱的奋达科技仍然还是“王者”。

来源：中投投资咨询网

股价低于5元半年内不减持 奋达科技控股股东坚定看好公司未来



奋达科技（002681.SZ）5月20日晚间发布公告称，公司控股股东肖奋及其一致行动人承诺：自2020年5月21日起至2020年11月20日止，如公司股票价格低于5元/股，其本人将不通过集中竞价和大宗交易方式减持奋达科技股份。据5月20日行情数据显示，奋达科技当日的二级市场股价为3.11元/股，离5元/股的“不减持线”还有60.78%的上涨空间。也就是说，在11月21日前，若奋达科技的二级市场股价涨幅低于60.78%，奋达科技控股股东肖奋及其一致行动人将不会在这一期间通过二级市场减持公司股票。依据公告，奋达科技控股股东肖奋及其一致行动人之所以做出不减持承诺，主要是基于对公司未来发展的信心和良好的价值判断。

有分析人士指出，奋达科技虽因计提大额商誉导致连续两年亏损而使公司被“ST”，但公司的核心主业从未出现问题，并且持续保持着较强的盈利能力，这或许是奋达科技控股股东看好公司未来发展的最大底气。基于以下几点判断，他认为奋达科技明年“摘帽”并回到正常增长轨道是大概率事件：第一，经过连续两年的大额计提，奋达科技账

面上的商誉已清零，未来不再会对公司业绩造成负面影响；第二，在新冠疫情的不利影响下，奋达科技今年一季报业绩依然实现了“开门红”，归属于上市公司股东的净利润6375万元，同比增长31.87%，归属于上市公司股东扣非后净利润5240万元，同比大增101.01%；第三，公司已与富诚达原股东就业绩补偿纠纷达成和解方案，富诚达原股东将支付奋达科技17.8亿元业绩补偿，这一补偿预计增加公司2020年的利润总额约5.71亿元（按4月29日收盘价2.77元/股计算），从而使奋达科技2020年业绩实现扭亏为盈。还有资本市场人士表示，奋达科技控股股东之前曾因减持行为收到深交所监管函，本次承诺不减持行为表明其已充分吸取教训，及时采取纠正措施，这理应得到资本市场的理解与包容；这次涨幅低于60%的不减持承诺可谓诚心诚意，给投资者吃了颗“定心丸”，有利于进一步稳定投资者市场预期，切实维护广大投资者利益，是控股股东送给中小股东最好的“520礼物”。

来源：环球财富网

TWS增长空间依然巨大 奋达科技等上市公司强势布局

有媒体消息表示，苹果手机或将于今年下半年取消随机附赠的有线耳机（EarPods），以促进其AirPods系列TWS产品的销售，此举可能会推动全球TWS耳机销量再度攀升。

经历连续3年的超高速增长后，TWS的未来增势依然被各大机构看好。Counterpoint预计2019年全球TWS耳机出货量为1.2亿副，加上2、3年前购买AirPods的早期用户，现在已经面临AirPods续航力明显衰减、功能推陈出新等诱因，有望掀起一波换机潮。在换机与新购机的双重拉力下，预估2020年TWS耳机出货量将跃升至2.3亿副，年增率高达91.6%。国信证券认为，全球TWS耳机的年产值在1500亿以上，耳机无线化趋势正在推动TWS耳机产业链成为未来几年内成长性最好的赛道之一。



有观点认为，随着安卓阵营技术的不断突破，其TWS产品的连接和听觉体验已和苹果AirPods耳机无限接近，安卓阵营的TWS耳机市场会迎来更快增长。可以粗略计算一下，苹果手机一年的销量是2亿部，苹果TWS耳机2019年的销量大概在7500万部，预计2020年的销量在9000万部~1亿部；安卓智能手机每年的出货量在12亿部，保守估计，安卓TWS耳机2020年的出货量应该在4亿部以上，这将是一个非常庞大的市场。拥有巨大商业机会的



TWS行业不断吸引着新企业进入。中国老牌电声企业奋达科技也于2019年正式宣告进入TWS领域，并将以TWS为代表的可穿戴设备列为公司未来的重要战略发展方向。

截至目前，奋达科技已与亚马逊、Creative、Aixlu等国内外品牌厂商在TWS领域建立了合作关系。公开信息显示，作为国内电声行业的领先企业和国内少数能提供软、硬、云一体化服务的智能硬件企业，奋达科技在音频产品的研发、制造、软硬件技术等方面拥有20多年的技术积累，目前已形成电声技术、无线技术、软件技术、精密制造四大核心能力。凭借优异的研发实力，公司出品的“X1.1J”耳机曾以优异的品质和市场表现，从Sony、Audio Technica、JVC等众多优秀品牌产品中脱颖而出，获得日本视听影器材评奖机构VGP颁发的“同类产品金奖”和“特别奖”。

除奋达科技外，雷柏科技、卓翼科技、麦达数字等上市公司也相继布局TWS领域。在安卓阵营TWS不断崛起的背景下，以奋达科技为代表的国内优质厂商有望迎来巨大发展机遇。

来源：环球财富网

奋达科技:对俄罗斯电商巨头 Yandex 的销售额实现爆发式增长

6月12日,奋达科技在互动易上回复投资者称,公司海外电声产品受疫情影响较小,其中俄罗斯电商客户Yandex今年前5个月销售收入已达到去年一整年的2倍以上,并预计今年海外销售业绩将实现大幅增长。



据了解,Yandex是一家俄罗斯互联网巨头,旗下不仅有目前在俄罗斯排名第一的搜寻引擎Yandex.ru,也有俄罗斯最大的电商平台,而Yandex电商平台除了在俄罗斯运营外,还在白俄罗斯、哈萨克斯坦、乌克兰和土耳其运营,吸引着超过5600万其他国家的用户使用,目前在俄罗斯的浏览量最高,堪比国内的“阿里+百度”平台。

在疫情催生下,电子商务在俄罗斯实现蓬勃发展,俄罗斯联邦工业和贸易部曾透露的一组统计数据指出,俄罗斯电子商务在零售贸易总额中占比达到6%,2019年电子商务国内市场增长率达到25%。俄罗斯电子商务企业协会(AKIT)主席阿尔乔姆索科洛夫甚至预测2020年这一指标将增至30%。此外,俄罗斯媒体一致认为,在新冠肺炎疫情结束后,电子商务市场仍将继续增长,因为人们通过互联网购买一切商品的习惯将保持下来。

对于为何在海外疫情干扰的因素之下还能实现逆势增长,行业专业人士认为,一是业绩增长主要还是受产业特点决定,奋达科技主营的电声产品(包括无线音箱、智能语音音箱和TWS耳机等)是近年来市场增速最快的细分领域之一。二是由于海

外疫情爆发,人们居家隔离,线上购买的需求随之上升,而音乐作为宅家娱乐的重要方式之一,音箱销售因此而受益。基于此,奋达科技与俄罗斯电商巨头Yandex的合作将有望继续增厚公司海外的销售收入。

据某券商人士分析,从消费电子整个行业来说,疫情短期影响是可控的,而对于未来海外疫情可能带来的订单变化,该人士表示,目前还看不出有大的影响,长期还是看好消费电子行业的发展。

危机也是发展之机,第一季度普遍为消费电子行业传统淡季,占全年业绩比重相对较低,而奋达科技一季度已实现营收5.96亿元,归属于上市公司股东的净利润6375万元,同比增长31.87%。伴随着疫情的拐点出现,消费电子行业景气度提升,奋达科技后续将有望迎来业绩爆发期。



值得一提的是,除了新拓展的优质客户Yandex,奋达科技电声产品主要客户还包括华为、阿里巴巴、百度、京东、Walmart、Logitech等国内外知名企业,其中与阿里巴巴合作的天猫精灵已连续三年在“双11购物节”智能音箱产品类别获得销量/销售额双料冠军。

来源:投资家网

奋达科技:对沃尔玛销售增长超100% 全年有望保持高增长



6月16日，有投资者在互动易平台向奋达科技（002681.SZ）提问到：“为公司新拓展了大客户Yandex点赞，请问公司海外客户还有其他新的增长点吗？”对于该问题，奋达科技回答表示，公司作为深耕电声行业27年的老牌企业，拥有稳定且不断拓展的优质客户群，如Walmart（沃尔玛）是公司近20年的老客户，也是公司电声产品前五大客户。公司前5个月对Walmart实现销售额同比增长超过100%，今年全年有望继续保持高速增长。

公开信息显示，沃尔玛是全球最大的连锁零售企业，连续5年在美国《财富》杂志世界500强企业 中位居首位。疫情之下，大多数零售商不得不暂时关闭实体店。在这种形势下，人们认为线下实体店将受到巨大冲击，但出乎人们意料的是，作为传统零售商的沃尔玛却保持了强势的销售增长。有媒体报道，疫情期间，以沃尔玛为代表的大型商超的门口排起了长长的队伍，沃尔玛成为了消费者囤积家居用品的直接受益者。令人想不到的是，因为疫情期间需求的增加，沃尔玛还打算再招聘15万员工，并准备拿出3.65亿美元奖金激励员工。

不仅是线下超市，沃尔玛电商也是新冠疫情期间的最大受益者。根据eMarketer数据显示，沃尔玛2020年在美国的电商销售额预计增长44.2%，达到410.1亿美元。分析认为，疫情期间沃尔玛电商强势增长的基础是其庞大的全渠道优势，沃尔玛利用其遍布美国的两千多家门店的库存来交付线上订单，并在部分门店推出了Express Delivery，承诺将在2小时内交付在线订单。这一优势使得沃尔玛电商获得了越来越多消费者的青睐。

巨大的消费需求甚至让沃尔玛很难保持充足的存货，沃尔玛因此也对上游供应商加大了采购力度，使众多供应商受益。

就奋达科技而言，公司主要向沃尔玛供应蓝牙无线音箱等电声产品。疫情期间绝大多数人居家隔离，而音乐作为宅家娱乐的重要方式之一，使得人们对电声产品的需求逐渐增加。这样公司对沃尔玛销售暴增就在预料之中了，同时这也对公司全年业绩构成重要支撑。

来源：环球财富网

中国进出口银行深圳分行政策性贷款 助力奋达科技高质量发展



本刊讯（通讯员 万弋云）近日，中国进出口银行深圳分行向奋达科技发放1.8亿元政策性贷款。今年以来，中国进出口银行积极落实国务院“六保六稳”工作部署，发挥政策性金融机构职能作用，大力扶持先进制造业企业发展。作为外向型制造业企业代表之一，奋达科技受贸易摩擦、疫情冲击、商誉减值影响，面临着不小的挑战，但公司订单充足客户优、技术领先市场广，长期发展前景较好，符合政策性贷款的支持方向。

中国进出口银行深圳分行深入调研了奋达科技经营情况，经过严格审查后，最终为公司提供政策性贷款支持。该笔贷款为大额度、低利率、较长期限的政策性贷款，有效保障了奋达科技平稳发展，增强市场对公司的信心。

当前市场经济虽受疫情影响，但在稳增长政策逐步明确的背景下，短期基建、国内消费市场关注度有望再次提升，而奋达科技作为新型智能硬件一

体化解决方案提供商和服务商，旗下拥有电声产品、健康电器、智能穿戴产品、智能终端金属件、智能门锁以及无线耳机六大业务板块。其战略契合市场需求与发展方向，公司未来前景十分可期。另外，奋达科技得益于中国进出口银行为其提供的有力支持，不断加强国内外市场开拓力度，高效整合资源，发展线上线下融合消费新模式，同时新增的自有孵化业务整体向好，业绩有望迎来新一轮的快速增长。

此外，中国银行、工商银行、浦发银行、兴业银行、汇丰银行、光大银行、中信银行等多家银行表示，未来将继续加大支持力度，加强在奋达科技重点产业项目等方面的合作，助推企业高质量发展。相信在各大金融机构的支持下，奋达科技也将进一步提升资金链管理水平与供应链可持续能力，开创公司发展新局面。

宝安区委副书记王立德一行领导 莅临奋达科技视察指导工作

本刊讯（通讯员 万弋云）5月9日上午，宝安区委副书记王立德一行领导莅临奋达科技就公司生产经营情况进行考察调研。奋达科技董事长肖奋先生、副总裁谢玉平女士、董事长办公室总监郭雪松先生等领导陪同考察并进行了深入交流。

肖董对调研队伍一行莅临奋达科技表示欢迎，对宝安区委、区政府长期以来对公司的支持与帮助表示衷心的感谢。参观过程中，肖董就公司的成长历程、经营业务板块、规划布局、疫情复工复产等方面的情况做了详细介绍。

肖董表示，受新冠肺炎疫情影响，公司的国外订单虽出现减少、暂缓现象，但奋达科技通过不断开拓国内市场，扩大内销份额，稳定产业链供应链，有力地应对疫情引起的全球消费电子市场波动。公司在2020年一季度实现营收5.96亿元，实现扣非后净利润的大幅增长。同时，肖董就企业目前



遇到的问题提出诉求，希望宝安区委能帮助公司尽快打通“堵点”、化解“痛点”、解决“难点”。

王立德副书记对奋达科技取得的成绩表示充分的肯定和认可，同时也对奋达科技未来的发展寄予厚望。他表示，宝安区委将积极协助企业解决在经营发展中遇到的困难和问题，帮助企业做大做强。同时，也希望奋达科技在今后的发展道路上稳扎稳打，为宝安区经济增长做出更大的贡献。

深圳市生态环境局尹杰副局长带队 莅临奋达科技调研指导

本刊讯（通讯员 万弋云）4月21日，深圳市生态环境局尹杰副局长带队莅临奋达科技调研指导关于公司生态环境保护工作。奋达科技董事长办公室总监郭雪松先生及相关人员热情接待。

调研领导在郭雪松先生的陪同下先后参观了奋达科技数字化多功能展厅和综合实验室，直观地了解公司的主要产品、园区基本情况以及实验室设备运行和使用情况。随后，尹杰副局长一行人前往废气排放口，实地查看公司的超低排放改造、环境治理等重点工程项目，认真听取废气处理工艺流程、污染物排放标准、应急提升工程等情况介绍，并给

予高度评价。

尹杰副局长表示，奋达科技园作为循环经济的重点项目，坚持疫情防控和安全生产“两手抓”，多措并举保障了废气无害化处理，充分体现了公司的社会责任担当与表率作用。同时他强调，公司需严格落实监管职责，加强园区环保设施运行管理，确保污染物稳定达标排放，努力完成公司的发展目标。

奋达科技将牢固树立绿色发展理念，持续整合资源，发展循环经济，切实做好环境保护、节能减排工作，努力营造青山常在、绿水长流、空气常新的优美环境，为深圳“无废城市”做出应有的贡献。

战“疫”担当

——奋达科技收武汉市政府感谢信



图 / 陈梓立 摄

本刊讯（通讯员 万弋云）“岂曰无衣，与子同袍。我们虽不能像医护人员那样去前线支援，但通过捐赠急需的防控物资，为武汉疫情防控提供助力是我们的荣幸，这也是我们的责任。”在谈到感谢信时，奋达科技董事长肖奋先生这样说道。

抗击疫情，用爱发声

近日，奋达科技收到武汉市新冠肺炎疫情防控指挥部发来的感谢信，对奋达科技在疫情防控期间提供强有力的支持与保障表示由衷的感谢。

感谢信中写道：“雪炭情尤重，感君厚意深。青山区疫情防控指挥部向贵单位致以崇高的敬意，感谢贵单位坚强的后勤保障、真挚的青山情怀。贵单位的关心和关爱，在这场同时间赛跑、与病毒搏斗的特殊‘战役’中，如清风暖流温暖着我们，如激昂号角鼓励着我们。”

企业担当，守望相助

感谢信的背后体现的是奋达科技的责任与担当。在疫情防控最吃紧的关键时刻，防护用品一度全线告急，奋达科技董事长肖奋先生挺身而出，多方协调物资，进行爱心捐款捐物。

公司动员所有力量采购了大批医疗物资，保障一线防疫医护人员安全，支持疫情救助，彰显了企

业担当，履行了社会责任。

感谢信的背后体现的是奋达科技上下强有力的执行力。面对疫情防控和复工复产的双重压力，肖奋董事长安排各部门密切关注疫情，在企业成立疫情防控工作小组，并亲自担任组长，通过微信群、电话指挥企业防控工作，鼓励员工与武汉并肩而行，用自己的一份绵薄之力与社会各界凝聚成磅礴力量，一起打赢这场防疫攻坚战。

奋达科技在肖奋董事长的指挥下，拧成一股绳。“武汉有难，奋达驰援”“武汉加油，中国加油”，一句句炙热的心声，就一颗颗奋达人滚烫的责任心。

公司领导以上率下，以身作则，公司员工群策群力，尽己所能。奋达科技员工谨记董事长教诲，相信国家，相信党，相信政府，相信武汉，手携手，心连心，共渡难关、共克时艰，并自发自愿筹集20余万元善款和物资，为抗疫战争贡献自己的力量。

纸短情长，疫中温情

来自远方的感谢信是对奋达科技的肯定，更是激励全体奋达人不忘初心，牢记使命，担当作为，砥砺前行动力。奋达科技将以此为契机，继续发扬“行业的标杆，企业的楷模，人才的圣地，社会的奋达”这一企业愿景，为时代进步和社会发展作出应有的贡献。

感谢信一经公布，在奋达科技全体职员中引起了强烈的反响，大家纷纷表示，根脉相连，何惧风雨，我们与武汉同在。

据悉，自新冠肺炎疫情发生以来，奋达科技采购N95医用一次性口罩、医用防护眼镜、医用手套、防护服、杀菌消毒液等医疗防护物资，累计向社会捐助物资百万余件。

奋达科技受邀参加宝安区“先进制造 赋能升级”新技术新产品成果展



本刊讯（通讯员 万弋云）4月22日下午，湾区新技术新产品展示中心在宝安正式启用，奋达科技携旗下罗漫斯智能门锁及乐程式美发电器重磅亮相，传递智能生活新理念。宝安区委书记姚任、宝安区区长郭子平、宝安区副区长娄岩峰、宝安法院院长马文权参加启用仪式。

湾区新技术新产品展示中心采用“线上+线下”新模式进行首展，奋达科技在此次展会上保持着过往科技化、智能化、便捷化的特色，重点展示公司在智能制造领域的创新成果和产品升级服务，得到了到访领导的高度关注和一致赞赏。

尤其是奋达科技自有品牌乐程式，通过自主创新实现更精准和个性化的客户服务，巩固企业在智能时代的核心竞争力。对此，区领导一行给予了极大的认可，并表示支持乐程式这样的民族品牌，希望企业紧抓自身产品、技术优势和市场需求，充分利用宝安各项扶企政策及湾区展示中心、“宝安发布”等推广展示平台，把产品做好做优，把企业做大做强。

眼下，人工智能成为新一轮科技革命和产业变革的标志性技术，拓展“智能+”是推动中国制造迈向高质量发展的必然要求。奋达科技深谙此道，深化

企业转型升级，利用科技手段加速产业智能化布局，打造差异化产品与服务，实现企业的稳定发展，并全力支持深圳建设中国特色社会主义先行示范区，为实现中国制造强国梦做出我们的努力和贡献。



“我们正以智能为突破口，加强自主技术创新，做到在变中求新、新中求进、进中突破，积极开创制造业发展新局面。”奋达科技相关负责人表示。

据悉，湾区新技术新产品展示中心是宝安继“宝博会”后推出的又一重大产业服务平台，启用后将为企业常态化提供展示发布、商务对接、产业交流、知识产权保护等服务，打造“永不落幕的宝博会、高交会”。

奋达科技董事长肖奋先生 谈疫情之下电声企业现状与发展

奋达科技坚守初心，始终以客户与市场的需求为中心，持续加大移动互联网与智能终端消费类电声产品、可穿戴电子、移动医疗、云服务等应用市场技术、产品和内容整合的研究开发，持续创新，积极推进“成为持续领先的消费电子产品垂直整合制造与服务的高科技企业”的长期战略。

4月23日，声音科技董事长论坛以访谈形式成功举办。奋达科技董事长肖奋先生参加访谈，从自己的视角讲述疫情下的企业现状，预测声音科技的未来。

您认为新冠肺炎疫情对电声行业的发展有哪些影响？

肖奋董事长：此次疫情对电声制造型企业的影响要分两个阶段来看。第一个阶段，1月23日，武汉封城，新型冠状病毒肺炎给中国的社会经济生活按下了“暂停键”，二月初原本是各企业开工复产的时间，但由于疫情的不确定性，企业陷入了不知如何复工的困境。对于制造业而言，“六个流”（订单流、物流、人流、资金流、信息流、时间流）是企业运营的关键要素，其中物流、人流和资金流是维持企业“生命”的基础，疫情的爆发严重影响了物流和人流正常运转，首批因无法正常经营而造成资金流压力的企业中出现了关门倒闭的现象。



第二个阶段，2月22日，韩国、意大利等海外国家新冠确诊患者陡增，疫情的“红灯”在世界各地纷纷亮起。中国企业，尤其进出口贸易型企业遭受到“内——正常经营受阻”和“外——订单交付困难”的双重碾压。而在这个阶段，中国疫情在各级政府认真应对、及时采取相应措施下得到了有效地控制，与此同时，中国向全世界提供了及时的帮助和宝贵的“战斗”经验。这不仅充分展示了中国经济社会快速发展30年的各项实力，更展示了大国胸怀和责任担当，而这些都为中国企业与海外的关系积累了深厚的政治与情感基础。

毫无疑问，本次疫情严重冲击了经济全球化，并且给全球供应链的深度协作增添了些许风险。虽然疫情这种小概率“黑天鹅”事件属于外在因素，其存在和影响力都是短暂的，但是类似的“不确定”因素在未来将会成为常态。对于产业链较长的行业，例如汽车业，缩短供应链的长度将会成为趋势；而电声行业产业链相对较短，且其产业链在中国已经形成较为完善的生态环境，因此影响较小。在不确定性的环境下，电声制造型企业如何维持“六个流”的运转将会是任重而道远的持久战。

疫情之下，贵公司有哪些具体应对措施？

肖奋董事长：2011年开始，奋达科技就建立并不断完善仓储、生产、质量控制和成品销售的计算机化管理制度，一直致力于工业信息化、数字化和自动化的建设。奋达科技的核心业务信息系统已涵盖从产品规划到项目产品开发，再到生产制造以及销售和售后全面的信息化和数字化，涉及的信息化系统包括MES、PLM、E-HR、OA、ERP、WMS等系统。2018年，公司启动了企业EPR系统向“云平台”的升级，同时，为全面提升公司的综合研发管理能力，更好地响应和满足客户需求，奋达科技正式启动IPD项目。

自2017年开始，国家实施一系列“去杠杆、挤泡沫”举措，中美贸易一直处于“摩拳擦掌”状态，企业压力增大，不确定的挑战日益增加，我们始终对危机心存敬畏，建立“精细化经营”的数据监测、财务各项指标监测、不可抗力因素的供应链风险管理方案等各种机制和平台，以满足日常经营和抵御未知风险的需求。然而，即便如此，奋达科技在这次疫情中，依旧面临着各方面严峻的考验。

人员方面，为了解决产线员工不足的问题，人力资源部门启用了线上劳务工招聘、内部推荐激励、“村带村，点对点”招聘方式，密切联系周边当地政府，掌握劳动力输出地的状况，公司派遣中巴车到当地设点检测并接送到已租赁的几家酒店进行14天的隔离。可以说，由于拥有较为完备的风险应急体系，奋达科技是深圳市较早复工和有序生产的

企业之一。

供应链方面，根据集团《不可抗力因素的供应链风险管理方案》启动了集团供应链应急程序。首先，为了解各供应商的实际动态，集团中央采购组迅速组织了3次供应商摸底调查，评估全国各地区供应商的供货压力与风险。其次，向各个供应商发出国家复工要求通知与奋达科技供应商复工要求函。针对各事业部，我们立即启动分级应急预案，统计两个月内物料的齐套率及二供方案。对于供应商处于疫情较为严重的地区，奋达科技启用二供从而保证物料的有效补给。



奋达科技经过近30年的沉淀，已经与海内外知名企业，如Apple、飞利浦、Farouk System、华为、阿里、京东等建立了长久稳定的合作关系，这些客户实力较强，因此，还未出现资金方面的压力问题。另外，在订单排期方面，客户充分理解国内外的现实状况，给予我们合理的延迟交付期限，同时，为了共渡难关，客户提前支付应付账款，并且为缓解产线员工的生产压力支付人工费方面的补贴。

在疫情过后，贵公司预期的发展方向是什么？

肖奋董事长：疫情虽未终结，但终将成为历史。奋达科技坚守初心，始终以客户与市场的需求为中心，持续加大移动互联网与智能终端消费类电声产品、可穿戴电子、移动医疗、云服务等应用市场技术、产品和内容整合的研究开发，持续创新，积极推进“成为持续领先的消费电子产品垂直整合制造与服务的高科技企业”的长期战略。2018年，

奋达科技已经着手实施“精细化经营”、“无纸化”、“零库存”及订单快速反应管理机制。2019年，根据国家对于工业企业提出的工业化与信息化融合的要求，奋达科技为构建智慧工厂实施了企业自动化与信息化的“两化融合”。此外，奋达科技在越南建厂，释放国内生产订单的压力；启动IPD项目，有效提升奋达科技的整体产品开发能力。换句话说：不管疫情是否发生，奋达科技都为未来的不确定性做了充分的准备。

根据麦肯锡报告，乐观估计今年四季度全球经济复苏，较悲观的是要延迟到2021年二季度，请问您的看法是？

肖奋董事长：道阻且长、行则将至；行而不辍，未来可期！

当我们做行业分析或者公司研报时会发现，近五年来，许多外向型制造企业的国内销售占比在逐渐增高，同时企业营收也在同向提高。这说明中国不仅仅是世界的工厂，也已然成为世界的市场。

2月份之后，不管是从融资贷款方面还是从部分税费阶段性减免方面，国务院出台了一系列全方位扶持中小企业的政策，逐步缓解了企业经营压力。



以5G基站、人工智能、大数据中心、工业互联网等为主要内容的“新基建”正成为激发经济潜力、优化经济结构的重要抓手。“新基建”和智能经济的协同发展将有助于城市的治理与产业的升级，也为中国全球化竞争取得先机。“新基建”是一场浩瀚庞大的社会经济与民生福祉新工程，涉及社会生

产的各个方面，也一定会成为中国经济增长新引擎。

以上这些信号都是企业发展的机会点，我们要做的是看准机会，结合自身的核心竞争力，深挖市场潜能，并且做好应对最坏时刻的应急方案。



您可以分享一下此次疫情令你最有感触的一件事吗？

肖奋董事长：疫情的爆发给中国以及海外的许多家庭带来灰暗的、沉痛的悲伤，唯一给我们带来光明和希望的是那些在一线战斗的“白衣天使”。

每当我看到新闻报道中，那些即将要离开家人去奔赴生死现场的画面时，眼睛总会湿润。其中，让我最为动容的是武汉市金银潭医院院长——张定宇的故事。他身患渐冻症，平时走路一瘸一拐，全院的同事都以为是他的膝盖不好，其实是因为双腿开始萎缩；他脾气急躁，那是因为他还不知道有知觉的日子还能持续多久。他的妻子也被感染了新型冠状病毒，可是因为他要对全院患者和医护人员负责，只能拖着渐冻症的身体，顾不上隔离区的妻子，从病毒那里抢回病人的生命。医者无惧，医者仁心，感谢这些最美的“逆行者”。

安全生产 重于泰山

——奋达科技对优秀部门予以安全生产表彰

本刊讯（通讯员 伍轩逸）为营造良好的安全生产氛围，弘扬安全生产先进集体事迹，4月17日下午，奋达科技副总裁肖晓先生、人政中心总监黄汉龙先生等领导代表公司董事会、公司安全生产管理委员会，向优秀生产车间管理团队、行政团队颁发奖金并予以表彰。

表彰现场，肖晓副总裁作了相关讲话。他表示，在奋达同仁的共同努力下，公司各项安全生产管理工作均平稳有序展开，感谢大家为此所付出的努力。但安全管理是一项持续不断且不容有失的工作，大家应始终遵守“安全第一，预防为主”的原则，将相关工作落到细节，落到实处。希望大家再接再厉，推动公司安全生产管理水平再上新台阶。

“安全”二字关乎企业的生存与发展，认真落实安全生产管理工作是企业能够平稳运行的有力保障。在2019年安全管理工作中，奋达科技积极开展安全教育培训、消防演练，贯彻落实日常的监督、检查、巡查等基础性工作，员工安全意识得到普遍提高。特别是在疫情期间，行政团队积极投入抗疫一线，坚持做好园区安全管理工作，为公司顺利复工复产提供了有力保障。

未来，奋达科技将更加注重员工安全生产的教育培训、安全管理制度的落实、安全操作规程的遵守，积极响应国家对企业安全生产工作的各项要求，同时深化落实安全管理措施，筑牢安全防线，为维护园区安全、社会和谐而努力奋斗！

奋达科技员工拾金不昧，彰显诚信风范

本刊讯（通讯员 伍轩逸）6月11日下午四时，在奋达科技办公楼一楼大堂，奋达科技供应商周女士从我司行政部李经理手中接过她遗失的钱包。面对奋达科技员工拾金不昧的可贵精神和认真负责的工作态度，周女士感动不已，连连致谢。

据了解，当日下午14:20左右，奋达科技办公楼大堂前台的两位同事捡到了一个钱包，而后立即向公司行政部上交并报备。行政部李经理接过钱包后，迅速展开寻找失主的工作。几经周折，最终通过保安室的出入记录成功找到了失主周女士。经周女士清点确认，钱包里的证件一张不少，五千余元现金分文不缺。李经理表示：“捡到他人失物必须归还，这是我们对自我的要求，也是奋达人应尽的责任与义务。以后遇到类似的事情，我们仍会尽己之责，全力而为。”

“拾金不昧”这一诚信品质是中华民族传承千年的传统美德。奋达科技在创立之初便以“诚信”立



图 / 潘加仕 摄

本，“尊重、诚信、创新，成就客户、成就企业、成就员工”的核心价值观更是深入每一位奋达同仁的内心。此次拾金不昧的几位同事正是用实际行动彰显奋达人道德风范，传递社会正能量。

“以诚修身，以信立德。”诚实守信是个人的立身之本，也是企业生存与发展的永恒动力。奋达科技尊崇道德模范，弘扬高尚品德，也将持之以恒做好诚信经营，着力推进企业诚信建设，弘扬新时代的社会文明新风尚。

随着生产制造方式的持续升级，自动化已融入奋达科技的各个制造环节。高效率、高精度、低能耗、低成本等自动化优势为公司带来了诸多效益，也为公司客户创造了巨大的价值。



高效自动化赋能“奋达智造”



当前，自动化技术高速发展，中国制造业自动化程度不断提升。众多制造型企业引入先进的生产设备与生产经验，着力提升生产效率与公司自动化水平。奋达科技作为广东省制造业500强、宝安坚守先进制造标杆企业，自成立以来便不断突破既有生产效率，通过“自主设计”结合“国外引进”，对生产设备进行了多次升级转型，实现过程是先易后难，先小投入后大投入。截止目前，奋达科技自动化制造覆盖率达到75%，产品批接受率高达98%，产品故障反馈比例低至0.5%，生产效率足足翻了十几番。

打造信息化与自动化“两化融合”的现代工厂从来就不是一蹴而就的，奋达科技当前所获得的成果都是从实践中摸索而来，总结而来。在2008年前，公司已研发并引进了一系列先进的自动化生产工艺、设备及检测技术方案，使得公司在产品性能、品质和生产效率等方面始终处于行业领先的地位。

2008年，公司从美国、日本引进五套先进的AI和SMT全自动化生产设备，产品年产量由原来的600万套增加到830多万套，从而取得了减员增效的双重效果。

2009年，公司通过对木工车间的技改，把原来的人工贴皮改为机械贴皮；通过对注塑车间的技

改，将原来的人工作业改为机械手作业；通过对喇叭车间的技改，使人工操作转变为自动化产线生产。

2013年，公司新增了无线产品及智能可穿戴产品自动化生产测试技术，并添置了新的生产设备。不论是大体积的音响设备，还是小而精的智能手表等高精度可穿戴设备，公司产线均可量产。

2015年，公司引入来自美国、台湾等地经验丰富的高水平核心技术人才，着手研究半导体级机器人及自动化系统的智能部件、系统设备及整体解决方案，进一步提升打磨抛光、激光焊接、表面处理、检测、组装等工艺的自动化程度，产品良率水平明显提升。

2017年，公司研发并应用了大批自动化检测和焊接设备，非标自动化设备开发能力得到进一步加强，公司整体的自动化水平快速提升。

2019年，公司成立集团自动化中心。该中心可针对各事业部智能制造生产需要，在关键工艺核心装备基础上，落实工艺全流程自动化生产工作，提出并完善智能化、自动化系统解决方案与生态链自动化系统解决方案。

2020年，公司正式成立SMT事业部，将SMT和DIP插件等全工序统一整合，进一步提升产品质量与生产效率，给予公司客户更大的生产保障和合作



信心。

创新促发展，革新赢未来。近三十载的发展，奋达科技始终行驶在“自动化、信息化赋能智能制造”的快车道上。目前，公司两化技术及其先进装备不仅已应用至内部“智造系统”，同时还将发挥自身优势，为客户量身定制“可测可控、可产可管”的信息化工厂解决方案。这其中就包括以机器人上下料、检测、焊锡、打螺丝、点胶、热压、铜带、铆压、浸锡、剥皮、套管、视觉检测等关键工艺的专用设备，自主研发的自动化制造线体，以及自主开发的信息管理系统，可实现生产、组装、测试、包装等工序的高效自动化。

高效率生产

奋达科技拥有SMT、AI无尘生产车间，车间配备吸送板机、除尘机、印刷机、SPI检测机、高速贴片机、多功能机、自动插片机、回流焊、波峰焊、冷却机、AOI检测仪、X-RAY检测仪、镭雕机、贴标机等设备，结合生产需求可组合成多种线体。产线可完成锡膏印刷，印刷检查，元件贴装、插装、固化、检测，二维码镭雕等工序，具有种类多、适用性高、柔性生产能力强的特点。



目前，奋达智能配备25条完整的自动化生产线（包含精益线、皮带线、工装线三种线型）；电器生产车间目前配备16条完整的美容美发自动化生产线；音频自动化生产车间配有12条SMT线、2条AI线，月产能可达250万块，同时配有21条精益生产线；智能门锁生产车间已全面引入数字化生产技术，采用行业领先的智能锁全自动生产线。



另外，公司不断打造精密制造能力，已开发出高效率、高精度的自动化焊接、摆盘设备，同时拥有CNC数控加工中心、锻压机、镜面火花机、慢走丝切割机、抛光机、研磨机、注塑机、喷砂机、摆盘机、焊接机等自动化加工设备，以及全自动阳极线、ME处理线，可对金属、塑胶、新型复合材料等产品进行高精度加工及表面处理。



自动化生产设备的广泛应用，有效促进了公司产品的精密化、多功能化，在降低了人力成本的同时也提高生产数量，满足了不断增加的生产需求。

高精度组装

奋达科技组装线配有螺丝机、喷胶机、点胶保

压机、激光点焊机、激光分板机、焊锡机、气压啤机、气密测试仪、波啤机、漏气测试机、激光切割机、热熔+CCD一体机、激光打标机、低温注塑成型机等自动化组装设备，可组装高精度产品，有效提升生产效率，保证生产过程的一致性。



目前，智能门锁生产车间配有2条组装线；耳机生产车间配有8条组装线；电器生产车间配备18条组装线；音频智能音响总装车间配有36条组装线，月产能达160万套；奋达智能配备22条组装线，生产的智能手环/手表最大月组装量可达60万块，效率相比人工提升300%以上，直通率提升10%以上。

高精度测试

测试是整个加工制程中最为关键的质量控制环节，决定着产品的最终使用性能。公司结合各大业务板块，打造了安规测试室、精密测试室、机械测试室、金属件实验室、产品环境实验室等多个检测中心，并针对不同产品的测试需求配备了多种自动化测试技术、系统与设备，涉及机械科学、力学、热学、环境、EMC、涂层、光学、物理学等多个实验领域。例如PCBA自动化测试设备有测试机械手、WIFI & BT高频测试系统、MIC性能自动化测试系统、蓝牙模组自动化测试系统、自动化烧录设备、双工位高速分板机等；电器自动化测试设备有电线摇摆测试仪、开关寿命测试仪、手柄折叠寿命测试机等；音频成品自动化测试设备有SPL曲线测试设备、ATS自动化测试设备等；智能门锁自动化测试设备有振动测试设备、老化测试仪、开关测试仪等；精密金属检测设备有全自动尺寸检测仪与外观检测仪等。

应用自动化测试设备后，测试更精准、更快速，大大保证产品的可靠性。例如奋达智能引入自动化测试后，效率提升15倍以上，同时将误测率从原有的10%以上降至如今的1%以内，并提高关键参数CPK（制程能力指数），有效强化制程能力。

高品质包装

奋达科技包装线配有切膜机、覆膜机、收缩机、封塑机、封箱机、扫描称重等自动化或半自动设备，具有高效、稳定、节能环保等显著特点；在包装检测方面，公司配有六面体LOGO检测仪等设备，可检测包装彩盒外观缺陷。

目前，电器生产车间配备包装线18条；智能门锁生产车间配有包装线2条；奋达智能车间配备包装线2条。由于自动化设备大幅提升包装效率，奋达智能车间的智能手表最大月包装量可达18万块。



随着生产制造方式的持续升级，自动化已融入奋达科技的各个制造环节，高效率、高精度、低能耗、低成本等自动化优势为公司带来了诸多效益，也为公司客户创造了巨大的价值。

如今，发展自动化已然成为企业可持续发展的关键所在。基于在自动化生产线方面积累的设计和制造经验，奋达科技将不断提升公司生产设备的自动化程度，持续加大柔性自动化生产线投入，将制造技术、自动化技术及人工智能技术相互结合、相互渗透，同时不断完善MES、PLM、E-HR、OA、WMS、K3 Cloud等信息化系统，实现工业信息化、数字化和自动化的建设与融合，打造现代化的智能制造技术，构建适应社会经济发展的智慧化工业园区，为实现“中国制造2025”目标做出应有的贡献。

“智”造未来

文 / 集团自动化中心 周瑜

当今的中国正处于工业化加速发展的重要阶段，制造型企业要想占得行业先机，就必须打造好智能制造这一“生产利刃”，全面提升信息化、自动化、智能化水平。

近年来，随着现代工业体系实现跨越式发展，制造业智能化转型已成为大势所趋。同时，快速变化的市场需求从消费端不断向产业链上游传导，市场及大客户对产品的要求不断提高。为顺应制造行业转型升级大潮，提升企业核心能力和运营能力，奋达科技从自身发展的核心痛点出发，专注于智能高端制造及自动化解决方案。



奋达科技自动化制造现状

奋达科技开发与应用的自动化智能装备，不仅

使制造中的装配动作从手工操作升级为自动化生产，同时拥有MES系统，建立生产过程的全流程追溯体系，实现生产工艺参数的实时采集、监控和智能化调整，提高了生产效率和产品质量，大大降低生产成本。并且，由于全自动化组装提升了产品成品率和一致性，使得奋达科技各事业部产品的全生命周期管理成为可能。

需要说明的是，奋达科技制造系统目前尚处于改造升级阶段，物料配送、制造装备、数据采集更新、生产信息集成等能力仍需进一步加强。要想推动奋达科技制造的智能转型，我们必须着眼长远，加强统筹谋划，积极应对挑战，抓住全球制造业分工的战略机遇期，引导企业在智能制造方面走出一条具有奋达科技特色的发展道路。

“三步走”战略+四个突破点

集团自动化中心从预期收益、实施难度、成本下降、资金投入、时间跨度五个维度，对公司生产活动各个环节的智能制造能力进行分析评价，并以



此为基础谋划出奋达科技的智能化制造路径。主要为“三步走”战略：第一步，打造公司智能制造发展基础和支撑能力，实现从分散到集中，并聚焦各事业部自动化需求，推动重点产业的智能转型工作取得明显进展；第二步，着手核心竞争力建设，挖掘可复制的标准化设备与模块化的自动化生产线；第三步，建立智能制造支撑体系，形成智能制造生态系统，推动公司产业基本实现智能转型，同时将发挥自动化设备的输出优势，挖掘并稳固公司与外部客户的战略合作关系。

为加快推动“三步走”战略的实施，集团自动化中心将从以下四个方面重点突破。

第一，加快智能制造装备发展。掌握安全可控的核心智能制造装备的现场集成应用，并突破关键短板——智能穿戴、电声、电器制造专用自动化生产线及其装备；完善全流程的物料跟踪和质量追溯技术，实现物料移动和生产信息的全过程同步；健全全流程生产装备的数据接口，实现各工序装备和实时数据的采集、传输与存储。

第二，攻克智能制造难点。研制和集成应用一批奋达科技核心产品、核心工艺、关键智能制造装备；建立并完善智能化且符合公司产品组装生产制造执行的MES系统；开发和应用基于工业大数据生产过程的智能化分析与决策支持技术。

第三，打造智能制造产业集聚区。以奋达科技宝安石岩园区与东莞清溪园区为纽带，集聚多方资源要素，积极推动园区内制造业的自动化、数字化、智能化改造，同时完善园区内各大产业链的协作配套体系，推动产业集聚发展。

第四，打造智能制造人才队伍。人才是驱动企业发展的核心，打造智能制造人才队伍是推动制造转型的有力保障。为此，集团自动化中心将秉持“有

温度”的管理原则，加强智能制造人才的培养与引进，打造一支高层次、高水平的创新型人才队伍，一支可掌握关键工艺、可攻克技术难关的专业人才队伍，一支既擅长制造企业管理又熟悉信息技术的复合型人才队伍。

如此，拥有先进智能制造能力的奋达科技将具备强悍的市场竞争能力，同时还能利用各项业务的后发优势，提升在智能设计、制造效率、质量管理、生产成本和信息管理等方面的综合竞争力。

IT生态链助力智能制造

另外，在公司整体战略构思下，奋达科技将全面构建IT（信息化）生态链，强化企业内部高效协同、高效运营的能力。随着后期IT生态链的实施与推动，奋达科技智能管理、移动信息化也将进一步提升，公司能够借助智能制造系统，实现科学决策、智能设计、合理排产，提升设备使用率，让自动化生产设备如臂使指。



“凡益之道，与时偕行。”当今的中国正处于工业化加速发展的重要阶段，制造型企业要想占得行业先机，就必须打造好智能制造这一“生产利刃”，全面提升信息化、自动化、智能化水平。集团自动化中心作为奋达科技智能制造转型枢纽，将切实发挥应有作用，大力推动信息化技术应用，努力提升公司的自动化水平与实力，竭心助力奋达科技成为行业领先的工艺开发商和自动化解决方案提供商，有效实现公司两化水平的高质量发展。

畅游法律海洋，汲取法律知识
明晰法律盲点，领会法律精髓
知敬畏，守底线，与法同行
做一名合格的守法公民



疫情当前,切勿隐瞒

法务部供文

疫情防控工作关乎社会大局的和谐稳定,更关乎人民群众的生命安全和身体健康,因此切莫瞒报病史、症状和行程。



图 / 张河伟 摄

抗击疫情,人人有责!在举国上下抗击病毒的时刻,有极少数人抱着侥幸心理或恶意传染他人,不顾他人的生命安全,隐瞒病情或者接触史,导致疫情进一步扩散。

一、相关法律法规规定

刻意、恶意隐瞒疫情,可能会触犯《中华人民共和国刑法》《中华人民共和国传染病防治法》《中华人民共和国治安管理处罚法》《最高人民法院、最高人民检察院关于办理妨害预防、控制突发传染病疫情等灾害的刑事案件具体应用法律若干问

题的解释》等相关法律法规、司法解释等。部分法律法规列举如下:

《中华人民共和国刑法》

第三百三十条 【妨害传染病防治罪】违反传染病防治法的规定,有下列情形之一,引起甲类传染病传播或者有传播严重危险的,处三年以下有期徒刑或者拘役;后果特别严重的,处三年以上七年以下有期徒刑:

(一)供水单位供应的饮用水不符合国家规定的卫生标准的;

(二)拒绝按照卫生防疫机构提出的卫生要求,对传染病病原体污染的污水、污物、粪便进行消毒处理的;

(三)准许或者纵容传染病病人、病原携带者和疑似传染病病人从事国务院卫生行政部门规定禁止从事的易使该传染病扩散的工作的;

(四)拒绝执行卫生防疫机构依照传染病防治法提出的预防、控制措施的。

单位犯前款罪的,对单位判处罚金,并对其直



接负责的主管人员和其他直接责任人员，依照前款的规定处罚。

甲类传染病的范围，依照《中华人民共和国传染病防治法》和国务院有关规定确定。

《中华人民共和国传染病防治法》

第十二条 在中华人民共和国领域内的一切单位和个人，必须接受疾病预防控制机构、医疗机构有关传染病的调查、检验、采集样本、隔离治疗等预防、控制措施，如实提供有关情况。疾病预防控制机构、医疗机构不得泄露涉及个人隐私的有关信息、资料。

卫生行政部门以及其他有关部门、疾病预防控制机构和医疗机构因违法实施行政管理或者预防、控制措施，侵犯单位和个人合法权益的，有关单位和个人可以依法申请行政复议或者提起诉讼。

第三十一条 任何单位和个人发现传染病病人或者疑似传染病病人时，应当及时向附近的疾病预防控制机构或者医疗机构报告。

《中华人民共和国治安管理处罚法》

第五十条 有下列行为之一的，处警告或者二百元以下罚款；情节严重的，处五日以上十日以下

拘留，可以并处五百元以下罚款：

（一）拒不执行人民政府在紧急状态情况下依法发布的决定、命令的；

（二）阻碍国家机关工作人员依法执行职务的；

（三）阻碍执行紧急任务的消防车、救护车、工程抢险车、警车等车辆通行的；

（四）强行冲闯公安机关设置的警戒带、警戒区的。

阻碍人民警察依法执行职务的，从重处罚。

二、相关案例

【案例一】

被告人冯某某与其丈夫宋某系XX省XX县XX乡XX村村民，二人长期在武汉居住生活。2020年1月22日，冯某某与其丈夫自武汉返回户籍地XX县XX乡XX村，住在其侄子家中。1月25日，XX乡XX村村委干部通知冯某某居家隔离。同日，冯某某感觉身体不适，遂到XX乡卫生院就诊，在医务人员根据开展疫情防控工作要求询问其是否系武汉返乡人员时，冯某某隐瞒其系武汉返乡人员的身份。1月28日、29日，冯某某又因身体不适，两次违反隔离规定到XX乡卫生院就诊，在医务人员再次询问其是

否系武汉返乡人员时，其继续隐瞒武汉返乡人员身份。在XX乡卫生院医务人员发现冯某某系武汉返乡人员后将其强制留院观察，后因其体温正常被准予回家自行隔离。1月30日，因冯某某体温升高，被XX乡人民政府送至XX县人民医院治疗，次日被确诊为新型冠状病毒肺炎。因冯某某违反新型冠状病毒肺炎疫情防控相关规定，故意隐瞒从武汉返乡的事实，致XX乡XX村民范某感染新型冠状病毒肺炎，XX乡卫生院8名医务人员被隔离。



法院认为，新型冠状病毒肺炎属采取甲类管理的乙类传染病，被告人冯某某从疫情高发地区返回户籍地后，违反传染病防治法的规定，拒绝执行卫生防疫机构依照传染病防治法提出的预防、控制措施，引起按照甲类管理的新型冠状病毒肺炎疫情的传播，妨害了国家的传染病防治秩序，其行为已构成妨害传染病防治罪。被告人冯某某有坦白情节，可以从轻处罚。冯某某认罪认罚，并签署认罪认罚具结书，可依法从宽处理。最终，法院判决被告人冯某某犯妨害传染病防治罪，判处有期徒刑八个月。

【案例二】

为做好新型冠状病毒感染的肺炎疫情防控工作，XX县卫生健康委员会于2020年1月29日下发《关于进一步规范发热病人就诊程序的通知》（霍卫健〔2020〕27号），严禁村卫生室、个体诊所对未经预检分诊的发热病人进行治疗。XX县XX镇中心卫生院于同日召开全镇村卫生室主任会议传达该文件内容。被告人吴某某系XX镇XX村卫生室负责人，参加该会议。2020年1月30日，吴某某擅自

收治未经预检分诊的发热病人刘某，并安排不具备医师相关资质的王某为其输液治疗，至同年2月5日，刘某在吴某某卫生室共输液五次。2020年2月6日，吴某某再次擅自收治未经预检分诊的发热病人李某，并安排王某为其输液治疗，至同年2月10日，李某在吴某某卫生室共输液五次。吴某某隐瞒收治发热病人事实，于2020年1月22日至2月15日向XX镇中心卫生院上报的收治发热病人数均为零。后李某、刘某被确诊为新型冠状病毒感染的肺炎患者。王某为二人输液期间感染新型冠状病毒。XX村卫生室于2020年2月14日被关闭，期间该卫生室作为快递收发点、电费代交点，有大量人员进出。因刘某、李某、王某等人被确诊患有新型冠状病毒肺炎，截止2020年3月2日，共造成457名接触者被隔离。XX市疾控中心及XX市检测机构对被隔离人员共做出680次PCR核酸检测。

法院认为：被告人吴某某违反传染病防治法的规定，拒绝执行卫生防疫机构依照传染病防治法提出的防控措施，引起新型冠状病毒传播，其行为构成妨害传染病防治罪。被告人吴某某经公安机关电话通知到案后，如实供述犯罪事实，系自首，依法予以从轻处罚。被告人吴某某自愿如实供述自己的罪行，承认指控的犯罪事实，愿意接受处罚，可以依法从宽处理。最终，法院判决被告人吴某某犯妨害传染病防治罪，判处有期徒刑一年。



疫情防控工作关乎社会大局的和谐稳定，更关乎人民群众的生命安全和身体健康，因此切勿瞒报病史、症状和行程。如若妨害疫情防控工作，不仅会受到社会的道德谴责，更可能触犯法律，受到法律的严惩！

浅谈恋爱中的赠与

法务部供文

5月20日，原本是一个很普通的日子，但是在网络时代，因“520”与“我爱你”谐音，被商家们炒作成了一个男女之间的节日。许多人也趁这个时间花钱表达自己对另一方的爱慕、爱恋等情感，例如通过微信、支付宝或其他方式向那个“TA”发红包、转账，金额一般为520元、1314元、999元等具有特殊意义的金额。若是在情人节、“5.20”等这些特殊日子，不言而喻，这些款项大家都会认为是情侣之间的赠予行为。



但是，如果情侣之间通过微信、支付宝红包或转账进行经济往来，如何识别是“借款”还是“赠与”呢？是否能主张返还呢？下面让我们来看看相关案例：

一、相关案例

【案例一】

2015年下半年，原告蒋某的老乡介绍被告刘某与其认识。原告主张自己一直是在追求被告，正式表白的时间是在2016年5月28日，有电子邮件为证。

被告承认原告确实一直在追求自己，一开始是默认为在一起，虽然没有明确说谈恋爱，但双方尝试

着看是否能走到一起。

原告主张被告向原告的借款是：

1. 银行转账有：2016年5月25日，转账1.5万元；2016年5月31日转账10999元；2016年6月28日，转账22118元；2016年7月7日，转账16000元；

2. 微信转账有：2016年5月17日，微信转账199.99元；2016年5月22日，微信转账88.88元；2016年5月23日，微信转账168.88元；2016年5月24日，微信转账199.99元；2016年6月3日，微信转账168.88元；2016年6月4日，微信转账199.99元；2016年6月6日，微信转账166.66元；2016年6月9日，微信转账2013.14元；2016年6月27日，微信转账199.99元；2016年7月2日，微信转账199.99元；2016年7月19日，微信转账199.99元。

法院认为：综合来看，原告为被告的银行转账和微信转账均集中在2016年5月至7月之间，与原、被告确认的关系转暖（正式表白）和转冷（关系变差）时间段相吻合，而且原告所列出的微信转账金额比较特殊，金额不大且均精确到小数点后两位，多含有“6、8、9”等吉祥数字，属于代表一定美好祝福含义的红包。根据生活经验，可以推知原告的真实意思表示是祝福而非借款，没有任何证据表明原告存有借款给被告到期，并让被告还本付息的意思表示。银行转账虽然金额较大，但同样发生在2016年5月至7月的时间段，与微信红包转账时间段，双方关系变化的时间段高度吻合，依据现有证据和民事诉讼中证据高度盖然性的判断标准，本院认为，原告对被告的转账属于自愿赠与的可能性较大，而本案中，原告的赠与已经完成，并没有法定撤销情形，故原告要求被告偿还借款及利息、要求被告支付原告精神损失费的诉讼请求，没有事实和法律依据，应予以驳回。

【案例二】

原告黄某与被告刘某于2019年3月经人介绍认识，为了发展为恋爱对象，便相互加了微信。4月4日两人相约一起见面，当天原告通过微信转给被告1314元。此后，双方多次约会，有一定的开支。原告得知被告有车贷等债务没有还清，主动转账给被告。被告对其中16000元拒收，对原告自2019年5月11日至5月20日分七次支付的共70000元，于2019年5月25日返回了50000元。后因双方恋爱关系没有成功，原告要求被告返还37022元。

法院认为，原、被告均已到而立之年而尚未成家，经人介绍作为恋爱对象相识。在交往过程中赠送礼金、表达爱意是人之常情。通过微信支付1314元、520元、5200元都是博取芳心的常用方式。现恋爱不成，原告将其事叙成普通朋友之间的借款，与事实不合。朋友之间借款不会一面之交即借1314元。在原告付款之前没有被告向其借钱的聊天记录，事后没有借据。当事人对自己提出的主张有责任提供证据。原告没有提供证据证明被告向其借款37022元。原告的诉讼请求不能成立，依法予以驳回。

【案例三】

原告邹某、被告周某系某大学同班同学关系，2014年11月确定为恋爱关系，从2016年9月份开始邹某通过自身银行信用卡或向民间借贷机构借款的方式为被告提供资金，供被告使用。原、被告分手后，因被告原因未能偿还的借贷款及逾期还款导致的利息及手续费经双方结算，共计17万元，被告向原告出具借条，借条载明“自2018年1月-9月每月24日向邹某偿还2000元，共计18000元，自2018年10月3日开始，每年10月3日向邹某偿还24000元，直至债务清偿完毕。”借条出具后原告父母将借贷款及利息全部偿还，此后依照借合同约定向被告催要借款，被告偿还原告21000元后就未再向原告偿还借款，原告遂具状起诉。

法院认为，本案被告周某向原告邹某借款并有借据为凭，对原告提交的借条的真实性和合法性法



院予以确认，对原告要求被告周某偿还该借款的请求，法院予以支持。关于利息，原告要求被告从其主张之日起按照银行贷款利率支付利息无事实和法律依据。根据《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的解释》第二十五条第一款，借贷双方没有约定利息，出借人主张支付借期内利息的，人民法院不予支持；故原告要求被告自借款之日起按银行贷款利率支付利息至清偿之日止的诉讼请求，本院不予支持。根据《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的解释》第二十九条第二款第（一）项，既未约定借期内的利率，也未约定逾期利率，出借人主张借款人自逾期还款之日起按年利率6%支付资金占用期间利息的，人民法院应予支持。故被告应自立案之日，即2019年11月19日起按年利率6%支付资金占用期间利息。

二、结论

1. 请尽量采用传统的借条方式进行借款。
2. 异性之间通过微信、支付宝红包或转账进行经济往来时，请发100、1000、10000元等普通金额，并在转账留言、红包描述或在款项支付的前后聊天记录中表明款项是借款，这样才有可能被认定为借款，分手时可主张返还。
3. 在情人节、“5.20”这些特殊的日子进行经济往来时，520、1314、999等特殊金额可能被认为具有特殊含义，属于赠予，情侣分手时也不能主张返还。

致良知
知行合一

起心动念在己心
用专业能力加奉献热忱
诠释“利他”青年本色
无畏风雨，笃定前行

因缘业力在己身
摆脱名利枷锁不求奢华
保持纯粹本心守住自我
心灵纯粹，幸福可期



陽 Yang
明 Ming
先 Xian
生 Sheng

负重·前行

文 / 音频研发中心 Jade



如今，我们终已撑过漫漫长夜，迎来黎明与阳光。这个城市再度生起喧嚣，人们的生活逐渐回到正轨。回想这一切来得太不容易，究竟是谁在为我们负重前行，点亮了黑夜里的明灯。

若要细数，广大民众都是这场抗疫战争的战士，大家积极响应国家号召，主动居家隔离。但能以英雄为名的勇士，一定少不了化白衣为战袍的他们，我们敬爱的医者护士。当疫情红灯亮起，他们选择背井离乡，奔赴一线，与死神殊死搏斗。他们是超人吗？显然不是。我相信，很少有人能做到不怕死。只是他们知道，如果他们畏惧病毒，便有患者要直面生死。所以在疫情面前，他们选择用仁爱、智慧、胸怀和能量化解困难，毅然用自己的臂膀与身躯抵挡病毒的侵袭。

在至暗的日子里，一场场抗疫斗争似乎连绵不绝。他们很累，累到坐在医院的走廊就可以睡着；他们很孤单，孤单到看见一同战“疫”的伙伴，都能高兴得手舞足蹈；他们也很勇敢，在面对一个又一

个同伴被病毒侵袭的时候，还能前仆后继地冲向一线。他们的力量，他们的伟大，在人民生命安全受到威胁的那一刻，展现得淋漓尽致。

2020年，注定是不平凡的一年。因为疫情，全球经济陷入一片黑暗，众多企业举步维艰。据不完全统计，疫情期间中国有2996家影视公司破产，有12000多家教育培训机构消失，有11000家旅游企业倒闭，50000多家小餐馆关门转让……

这场严重的全球公共卫生突发事件挑战的，不仅仅是无数家企业，更是企业的领导者们。作为员工的我们，大多数只看到企业家亮丽光鲜的一面，却很少能了解到企业家背后的劳累与辛酸。企业家作为企业的一把手，常常承受着异于普通人的压力。他们不能抱怨，不能躲避，更不敢也不能停下来。因为他们所领导的企业关乎着员工的生活，甚至是生存。他们肩负着企业的责任，肩负着社会的责任，肩负着国家的责任。

“断头今日意如何？创业艰难百战多。”疫情之下，他们不忘初心，选择坚毅与勇敢，以“无我利他”的精神带领企业乐观面对困难。也正因此，企业得以照常运行，我们还能像往常一样工作与生活。俗话说一簇捆绑的筷子，力量坚不可摧；一个凝聚的群体，力量不可撼动。在企业领导者的带领下，我们更应坚定前行，在各自的岗位上兢兢业业，共同为企业磨砺出无坚不摧的“武器”。

春去秋来，日夜更替，这都是自然规律。毕竟黑夜翻个身就是白昼，一切阴霾也终将散去。只要我们心存信念，对自己有信心，对领航人有信心，对企业有信心，对国家有信心。那么，黑夜里的我们将不会再害怕，依然能够继续前行。

我庆幸生在中国，生在这样伟大的时代；我心怀感恩，感谢为我们负重前行的英雄。在这个神圣的时代，巍巍中华已有亿万中华儿女站了起来。我亦不会犹豫，庄重立志成为新时代征程上的无畏战士，不怕负重，只为前行！

美好的设计, 来自纯粹的心灵

文 / 致良知四合院



如果有猎头出三倍甚至更高的价钱, 挖你到其他公司, 你是否会动心?

魏言是一名来自奋达科技电器事业部的产品设计师, 他就面临着这样的机会。原因是在近一年半时间里, 魏言总共设计出了十几款创新产品。在国际市场, 他的作品在被展出后深得客户欣赏和消费者认可, 一些产品甚至被包销, 销量捷报连连。其中, 一款全自动卷发器被飞利浦和另外两位客户同时选中, 出货不久就入选亚马逊最佳排行榜, 在美国的出货量遥遥领先。

短短一年半的时间, 这么大的成长, 是如何实现的?

找出设计师的六颗小我心, 迈出成长第一步

有一句话叫: 发现问题, 就意味着开始成长。

回首这一年半的经历, 魏言和团队伙伴总结出设计师最常具备的“六颗小我心”。曾经, 这些“小我心”就是魏言及团队伙伴成功路上的拦路虎。现在, 不妨对照如下“六颗小我心”, 一起做明心净心功夫的第一步——观照, 找出阻碍自己成长的小我心, 迈出成长第一步。

第一颗心——固执心, 无论如何也不听他人的意见。即便他人给出一个很好的建议, 设计师无论如何也听不进去。总是坚持表达自己的理念, 内心的潜台词是“你不懂”, 因而渐渐远离了以客户为中心的本质。

固执己见, 越来越难读懂客户的需求, 因而做

出的产品往往达不到预期效果。

第二颗心——玻璃心, 受到一点否定就伤心不已。不管是成品稿还是中间稿, 一旦设计出来后, 收到一些负面甚至否定性反馈, 内心总是感觉不舒服, 甚至变得极其愤怒——“我这么绞尽脑汁设计出来的东西, 被你否定了”。试想, 如果这个作品是送给孩子和父母, 这个产品是给家人使用, 自己会不会更有包容心呢?

第三颗心——依赖心, 遇事不想动脑, 只想依赖他人。在设计中稍微遇到一点困难, 就想着放弃或是等别人做好了拿过来“借鉴”一下, 不肯攀登更高峰。事实上, 只要坚持下去, 一定能做出让消费者体验感更好的产品, 因为每个人的心中都有无尽宝藏。

第四颗心——侥幸心, 做错事不说, 以为别人发现不了错误。设计中出现瑕疵, 而别人暂时又发现不了, 所以自己就隐瞒下来。但时间一长, 问题还是会暴露出来, 产品会出现故障。久而久之, 会失去客户的信任。

第五颗心——傲心, 觉得自己的想法是好的。总觉得他人无法理解自己的创意, 心中有一个根深蒂固的念头——“你们这些不懂专业的门外汉, 怎能看懂我的设计?!”

其实, 艺术是相通的。一位妈妈曾带着三岁的女儿到艺术展览馆看一位名家画展。令这位妈妈感到惊奇的是, 此前从未看过画展的女儿, 却感知到了绘画作品所传递出的强烈不适感。艺术形式虽有不同, 但对于作品传达出的情感, 观看者却会有最

直观、最直接的心灵感应。

第六颗心——忽心，以主观判断而忽略设计细节。一颗忽心，会导致设计出的作品总是比自己预期或客户需求低几个层次，甚至导致不停地返工，久而久之，损坏了自己的个人品牌。当不明和贪欲比较重，即内心时时被小我之心束缚，心里想的往往都是自己，很难考虑用户，更难开展创新。

以前，魏言和大多数产品设计师一样，想得更多的是如何快速完成领导交代的任务，如何拿到更多项目奖。如此，心中没有力量，在设计中遇到困难就很容易放弃，还可能会自娱自乐，最终设计的产品难免沦于平庸。

对消费者的爱，是创新的源泉

创新的点子到底从何而来？如何坚持实现一个又一个设计方案？通过持续学习中华文化，观照、反省、引导、去除小我心，魏言有了更大的胸怀和格局，开始听得进圣贤教诲。

有一天，在明道学院听到老师讲古代圣贤阳明先生的故事，他被深深触动。阳明先生讲，“人固有见其父子兄弟之坠溺于深渊者，呼号匍匐，裸跣颠顿，扳悬崖壁而下拯之……天下之人心皆吾之心也，天下之人犹有病狂者矣，吾安得而非病狂乎？犹有丧心者矣，吾安得而非丧心乎？”圣贤将天下人都看作是自己的父母、孩子和兄弟。被圣贤这样一颗仁爱之心触动，魏言心中冒出了一个念头：如果产品设计出来，是给自己的亲朋好友使用，自己在设计过程中是否会考虑他们的感受？这番转念，不禁让魏言开始重新思考自己工作的意义。设计，应该是站在用户的角度考虑问题，解决问题。

渐渐的，魏言在设计过程中开始思考：消费者在使用时如何才能简单方便，产品体积如何能做得再小一点、重量再轻一点、成本再低一点、工艺再简单点……魏言不曾意识到，这些其实都是创新。对消费者的爱，就是创新的源泉。以消费者为中心，只要产品能让消费者使用起来更便捷、更顺手，无论多困难，魏言都能坚持做下去。他知道，只要坚持下去，就能做成。结果，每一款产品设计出来，都让人欣喜无比。

创新，需要硬实力更需要软实力

无疑，今天的魏言已经具备拥抱更大平台的实力与机会。但在短暂的心理挣扎后，魏言决定，不跳槽了。他说：对一名设计师来说，最大的成就感不单单来自于金钱，更在于自己设计的产品销量很大，走到大街小巷都能看到大家在使用、售卖自己设计的产品，同行抄袭自己的产品，模仿自己的设计。这应该是设计师存在的价值和意义。

魏言深深地明白，创新需要硬实力更需要软实力。扪心自问，若自己离开现在的平台，离开明道学院，自己还会创造出更大的价值吗？魏言得出的答案是：不一定，即便自己有能力。



图 / 张河伟 摄

2018年8月底，Ellen成立明道学院，而后带领公司设计师们坚持学习中华文化。明道学院的意义就在于，帮助大家去除小我，激扬大我。魏言，便是明道学院成就的设计师之一。在持续学习中，魏言心中的小我越来越少，大我被不断激扬，心灵越来越纯粹。

2019年，电器事业部创新成功率达到100%，对比2018年，翻了三倍。创新增多了，产品温暖而充满创意，销售自然得到增长。设计师们获得了成就感和崇高感，找到了工作乃至人生的价值。因而，即便外面有人提出再诱人的工资，他们都不愿离开。因为在这样一个持续学习和建设自己的平台上，大家看到了未来更广阔的舞台。明心净心、建设自己，成为心灵纯粹的设计师，走向更加宽广的人生舞台！

孩子的教育原来可以如此简单

文 / 电器外贸部 江树强

父母常常为孩子的教育问题头疼，其实孩子也有同样的压力。如果父母一味地对孩子吼骂，不仅无法解决问题，还会使孩子养成敏感脆弱、缺乏安全感的性格。江树强起初在教育孩子时也采取吼骂的方式，但学习致良知后，他学会了站在孩子的角度去思考、理解孩子的想法，因此打开了孩子的心，彼此之间建立了信任，孩子成绩也变得更好。

每次孩子作业没有及时完成的时候，孩子妈妈就会对小孩一顿吼骂：“回来那么久，干嘛去了？怎么还有这么多作业？视频提交没有……”孩子低着头做作业，经常做到十一二点，有难题他也不敢找我们问了，慢慢地开始躲避我们。有时孩子做错事后，我们会对他一顿大吼大骂，甚至会来个男单打、女单打乃至混合双打。我们只听到孩子的哭喊，没有体会到孩子的心是多么的无助。其实吼骂动手的收效甚是微小，孩子的拖拉习惯没有改变，成绩还慢慢下滑。做父母的我们真是如热锅上的蚂蚁，焦头烂额，时常为孩子的教育问题发生争吵。

前年公司推行致良知后，我开始反复地思考，思考儿时的自己心里渴求的是怎样的环境和教育？思考今天我给自己孩子的环境和教育是不是他们心里想要的，而我是不是也像我的父母一样强迫他们接受？经过反复的深刻反省，明白了父母的脾气和性格将影响孩子一生的幸福……

教育家爱尔维修说过：“人刚生下来都一样，仅仅由于环境和教育的不同，有人可能成为天才，有人则变成凡夫俗子甚至蠢材。即使再普通的孩子，只要教育方法得当，也会成为不平凡的人。”

当明白这些问题后，我找了孩子妈妈讨论。我们不能再这样教育小孩，因为致良知里说过“行为作用与反作用”，我希望我们可以用圣贤为我们揭示的人生重大真理去引导孩子。用手弹一根橡皮筋，你用多少力弹出，就有多少力弹回。我们现在所弹出

的力导致他的依赖性、习惯性、叛逆性慢慢地凸显出来。我们应该给他定个原则，例如晚上无论到了几点，即便作业没有完成也要交给老师并发到班级群，让他习惯外界的压力，从而转换为学习的动力；让他回归初心，体会团队的责任，团队的担当。只有从心上下功夫，体证“心 - 道 - 德 - 学业”四部曲才能让他进步。

有一次我下班到家已是晚上九点半了，看到小孩还在背课本，她妈妈就叫他洗澡去了。我在客厅吃着饭，听到小孩一边洗澡，一边呜呜地哭，哭声很是无助。等我吃完饭后，在阳台等我小孩出来，看到他满眶眼泪，我问他：

“小豪！你刚才在冲凉房哭了？”

“是的。”

“怎么了？能跟爸爸说说不？”

“我背不出课文！”

当时听到后，我心里是开心的，因为他懂得紧张自己的学习，有了自己的责任和担当。我压制着喜悦的心情和他说：“我小的时候和你一样，因为我的爸爸妈妈，也就是你的爷爷奶奶是没有读过书的，他们不懂得如何教我，而我也像你一样，背不出课本。但是我没有哭，因为哭根本解决不了问题，还会耽误时间，况且我们是男孩，男孩有泪是不轻易流的哦。所以，我那时就想呀想，我要怎样把课本背出来呢？我不停地尝试各种办法，哎呀！后来就想到了一个方法，这方法挺管用的哦。



你要不要学学爸爸的方法呢？”

他点点头：“嗯！”

我说：“你呀，先平静下，你现在是不是很紧张背不出课本呀？”

他说：“是哦！”

“所以呀，你一紧张就什么都不记得啦，先放下心里的紧张，深呼吸！然后，看看墙壁上的“立志”，你立的什么志？好了，心情平复后，把要背的课本内容，拿纸抄三遍，抄的过程不能胡思乱想哦，抄完三遍后，再读三遍，然后就可以背出来了，你试试看吧！”

后来过了半个钟的时间，他很高兴地跑来跟我比了个胜利的手势。

现在我的孩子遇到学习难题后，都会拿来找我们，遇到不是很肯定的解题步骤，也会找我们确认。这时候，我们会和他一起分析解答，同时也问他解题时心里是怎样想的，再看看老师和例题的分析，自己用草纸列一遍解题过程，题目就解答完成了。每当此时我们都会做个胜利手势，大家都会心一笑。

曾经看过一段视频，一个12岁男孩弄坏了茶馆里的物品，想让妈妈替他赔偿，他的妈妈见状便教育他。可能言语上没有随孩子的意，孩子当场就对妈妈动起手来，当众紧紧掐住妈妈脖子。其实这样的案例不胜其数！习惯给人带来的改变是巨大的，孩子一旦养成一个习惯，就像进入一个轨道一样，

这就是行为作用与反作用。

幼小的孩子就像一朵花，需要父母全身心地用爱滋养。因为父母的吼叫将使孩子养成敏感而脆弱、缺乏安全感的性格。正确的做法是帮助孩子挖掘内心的宝藏，让他明白学习不是父母的需要。做父母的也需要明白孩子的学习成绩不是最重要的，重要的是孩子的成长。

致良知的力量无时无刻不在引导着我们，现在学习致良知已经是我们的习惯了。在公司里面，我同样也和我们的团队一起分享学习心得，因为我们都像家人一样，把彼此装在了心里。学习致良知后，我的心平静了，心柔软了，懂得换位思考了。学习致良知其实是自己的需要，不是别人的需要：收获的是自己的工作，我和同事们的沟通更加顺畅了，遇到事情后我们会先找寻自己的问题在哪里；收获的是自己的家庭，我和家人遇到问题时可以很平和地去找出症结，提出各自的想法；收获的是亲子关系，我和小孩的沟通不再是说教方式，小孩更愿意和我们一起讨论学习方面的问题了；收获的是自己的朋友，我与朋友的联系更为密切，对朋友更为热情，很乐意和朋友分享自己的生活。

我很庆幸，领导带领我们一起牵手圣贤。生活中遇到的种种问题都能坦然面对，并且有足够的能量去处理。这就是每个人心中都有的无尽宝藏，这就是能量和智慧的提升。

阅读 让生活更精彩

读书使人充实，讨论使人机智，笔记使人准确，读史使人明智，
读诗使人灵秀，数学使人周密，科学使人深刻，伦理使人庄重，
逻辑修辞使人善辩。凡有所学，皆成性格。



《人生海海》读后有感

文 / 音频海外销售部 小倩不姓聂

生活是部压榨机，把人压榨成了渣子，但人本身是压榨机的头号零件。

——题记

花了4、5个小时读完麦家的《人生海海》后，我不禁为书中人物坎坷多舛的命运感到痛心。虽然他们大起大落的人生，我们大部人不会经历，但是读完这本小说的人心里难免有些意难平。

这本书从“我”的视角，讲述了主人公——上校跌宕起伏的一生。上校在“我们”眼里是个满身是迷的大怪人，天天不用干活却每天大鱼大肉；养着一黑一白两只猫，猫吃得比别家的孩子还要好；大家都传他是一个太监，但是又不太像……他年轻的时候在抗日战争中做过卧底，在国民党军队当过上校。他有一套用金子打造的手术刀，挽回过无数人的性命，甚至救过共产党的大领导。村里人好奇他为什么要放弃外边大好的前程，回到了穷僻的村里。

原来，他是为了保护那个被人侵犯又爱上他的女孩。这个女孩曾向上校求婚却被拒绝，误以为他无情，再加上受人蛊惑，便向组织控告上校强奸了自己。上校之所以不接受女孩的求婚，是因为他之前做卧底被俘虏时，身上被日本人纹上了一句让他感到耻辱一生的话，所以自那后他便决定不结婚。因为不忍告诉女孩这个残忍的事实，上校选择默默承受这一切。开除军籍，遣返老家，自此上校便回

到了村里。后来发生文革，原本一直饱受村民非议的他被红卫兵冠上莫须有的罪名。在批斗中因承受不了自己一直死死坚守、难以启齿的秘密即将被迫公示于众的耻辱感，上校终于疯了。

“生活摧残了他，但也让他穿越了生死恐惧和世态炎凉，变得大彻大悟，笑傲江湖。”上校一辈子都尽力活成一个好人，默默承受所有的磨难与痛苦。即使被无情的世道逼疯，他也选择收起委屈，坚持对世界行善。

让人欣慰的是，林阿姨（那个女孩）在多年后找到了上校，并嫁给了他。即使上校的智力已如几岁的小孩一般，但误会解开后，她选择用余生去弥补自己犯下的过错。对于林阿姨而言，余下的后半生既需要救赎自己，也需要救赎他心爱的男人。

“人生海海”是一句闽南语，形容人生复杂多变，像大海一样起落浮沉，但总是要好好活着的意思。是的，掺杂苦难的人生才是生活本质的一面，其中最可贵的精神便是在苦难中永远保持善良，保持向往。罗曼·罗兰也曾说过：“世上只有一种英雄主义，就是在认清了生活的本质后，依然热爱生活。”

《四个春天》观影、读后感

文 / 音频技术中心 胡八一

想起了那个春天，就差一点，来不及再见，你只是重复了好几遍，要多吃一点，穿得暖一些。

陆庆屹执导的纪录片《四个春天》在去年年初上映时，我便去电影院看了，看完意犹未尽便买了同名的书。疫情期间，得空又重新看了一遍，细细品读了一番，感慨良多。纪录片里最动人的有两处，一是陆导父母对生活的热爱，二是陆导姐姐的突然离逝。

父母的幸福

这部纪录片里镜头最多的是陆导的母亲和父亲。他们喜欢摆弄花草鱼鸟，喜欢趁着春色去踏青，喜欢用音乐表达心绪。从深夜到清晨，从楼顶的迎春花到楼下的花椒树，从清幽的箫声到悠扬的小提琴，这对父母真挚地热爱着生活。一屋两人一辈子，忠于平凡，忠于幸福。这种淳朴善良的感情，最能打动人心。

完美的爱情，不就是和有趣的人相知相伴一生。有一段影评写得特别好：“以后年纪大了，我希望我们既能相互陪伴，又能各自做我们喜欢的事情互不打扰。迎春花开的时候，我去浇花，你为我戴上遮阳的草帽。夜晚无事的时候，我做我的手工活，你唱你喜欢的歌儿。如果到那时候，请你一定不要嫌弃我皱纹多了，因为我也一定不会嫌弃你头发白了或秃了。”毕竟两个人的生活，不仅只有诗和远方的浪漫，更多的是一粥一饭一朝一夕的相伴。

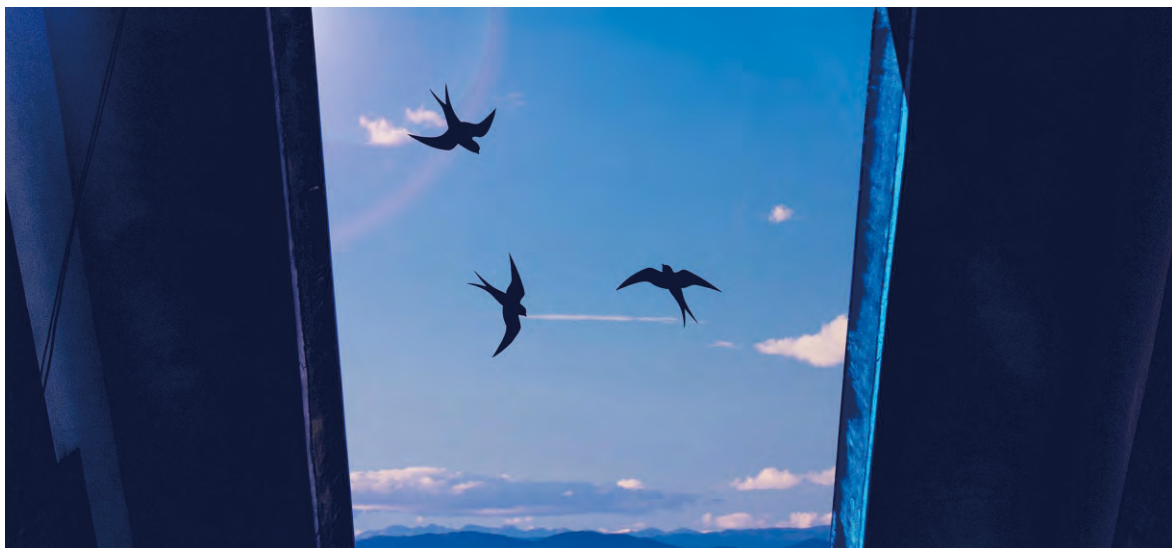
这就是鲜活的日常生活，普通人的可爱生活，会有平淡、幸福，但也会夹杂着悲痛的人生。

姐姐的离去

陆导父母的悲痛，便是自己女儿的离去。

第一个春天，陆导的姐姐出现在镜头前，我以为这只是一组平平常常的生活纪录。忽地第三个春天，一家人去医院看姐姐，我才赫然发觉生活的苦难是如此真实。书中有描述一段让我倍感心酸的情景：在姐姐离开前，陆导的妈妈爱女心切，从贵州搬了两辆车的特产，跌跌撞撞坐飞机去沈阳看姐姐。最终，乐观开朗的姐姐还是没有战胜病魔，她带着遗憾和不舍离开了这个世界。陆导的父亲偷偷地抹泪，而他的母亲则总是触景伤情。他们常常去姐姐的坟上，种种花草，就好像姐姐一直在那里。他们黯然的神情，在镜头下显得格外孤单，好像家里缺少了什么，萧索气氛逐渐弥漫。母亲的头发一年比一年短，父亲头发一年比一年白。但那又怎样，他们的生活依然可以充满阳光。

因为生活确有那么多苦，那么多不如意，然而仍需保持豁达自然，对生活保有热情和好奇，活得有尊严有艺术。“人无艺术身不贵，不会娱乐是蠢才”，人的一辈子短暂又绵长，不虚度每一个普通的日子，大可坦然面对死亡，不留遗憾。



燕子归来

这部纪录片里多次出现过燕子的画面。有道“燕子飞来又一春，花开阡陌鸟声亲”，燕子对于农村人，常常是生活的一部分。在村舍的房梁下、门洞里，有燕子落巢是件再寻常不过的事。春天一旦有燕子飞来搭巢，我家的老人就和陆导的父亲一样，恨不得让儿孙们都来看看，每每还会得意地说：燕子只选过得好的人家儿筑巢呢！

只是好久都没亲眼看到这一景象了。时间一晃，几个十年过去了，我只能在春节时回家。在外打拼的人，就如同影片里的三代人，姐姐离开了家，哥哥出了远门，侄子们也长大了。大伙儿像燕子一样地反复离巢、漂泊，归家时又聚在一起。

陆导的父亲喜欢燕子。每年春天燕归时，他总会兴奋地喊爱人一起看。仿佛燕子来了，一家人就又团聚了。我完全理解陆导镜头中的父亲，我的奶奶当初大概也是一样的心情。

剥离琐碎却显温暖

无论是《四个春天》的影像还是文字，陆导做得都不专业，甚至有些粗糙。他所做的仅是观察日常，但却能剥离日常中的庸碌琐碎。书中没有诗意的煽情，也没有宣传电影的商业化，有的是轻快的

欢声笑语，满是牵挂的通话，美味温馨的年夜饭……琐碎的片段拼凑出温暖，呈现出生活的真实面貌。当你看它时，清清爽爽，闲散舒适。

后期的剪辑也没有什么让人惊叹的技巧、华丽的手法。就剧情来说，你甚至都找不到一条完整的故事线。但就是这样忠实的记录温暖了观影人的心，娓娓道来朴实无华的真切生活。熏腊肠，摘花椒，备年菜，写春联，放鞭炮……当这些带着生活气息的镜头扑面而来时，可以说是“形散而神不散”，让我们不禁感叹人间非常值得，生活很有意思。

平淡记录却有力量

这是一部温暖而有力量的家庭记录片，没有刻意的情节，没有过多的辞藻修饰，安静地记录着父母的四个春天的故事。影像记录下了这些诗意时刻，也记录下了魂归远方的姐姐。留一副碗筷给故人，留一份回忆在心底。面对生活的悲痛，还是要乐观坦然地一直向前走。

或许在很多人眼里，这部纪录片单调无聊，乏味得很。但对于我来说，这种简单的叙述会让我喜欢上日复一日的琐碎生活。纵然没有过多的波澜起伏，我也能静静地享受它带给我的美好。特别是经历了这个“漫长的寒冬”后，这样温柔的生活如同可治愈人心的冬日暖阳，在我心里显得更加珍贵。

《高效能人士的七个习惯》

作者：史蒂芬·柯维

推荐理由：

《高效能人士的七个习惯》在全球70多个国家以28种语言发行共超过1亿册，作者史蒂芬·柯维被《时代》杂志誉为“人类潜能的导师”，并入选“影响美国历史进程的二十五位人物”。

本书是对我成长影响最大的一本书，阅读和实践这本书是一段激动人心的成长历程，它为我提供了一个了解自己和了解自己对他人的机会，并告诉我们应当把对个人、家庭和事业的责任统一起来。本书编制了一套简单易学且行之有效的教程，帮助我们在生活中去践行并养成高效能的习惯。

推荐人：人力资源部 胡罡



好书
分享

《那些被光照亮的陌生人》

作者：王选

推荐理由：

王选是第三届《人民文学》新人奖、首届华语青年作家奖获得者。在这本书中，他用三十个故事讲述了城市旧改浪潮中的平民生活。他笔下的市井人物用自己卑微而又独特的方式活着，即使伤痕累累，却也选择坚韧地活下去，兴高采烈地面对生活的一点点光亮。

作为曾经的电视台记者，王选住在城中村长达七年之久。正是因为对市井生活有着切身的体会，他才能刻画出如此鲜活的人物，将芸芸众生的悲喜人生印入字里行间，看似庸常，却不失温暖。



推荐人：音频技术中心 胡广生

思

沉 于 心 底
却 漂 浮 于 云 端

绪

。



记音频技术中心月度先进表彰会之感

文 / 音频技术中心 皮卡李



图 / 张河伟 摄

5月28日晚上，奋达科技音频技术中心4月份月度先进表彰会如期举行。会议上，音频技术中心领导对部门各方面工作做了总结报告，并对4月份月度工作突出的先进个人进行了颁奖表彰。

长达两个小时的表彰大会，我始终怀着激动而又崇敬的心情。激动是因为这是音频技术中心第一次表彰大会，庄重且不失活跃；崇敬是因看到在台上领奖的同事焕发出的熠熠光彩，让我发自内心的敬佩和欣赏。

他们拥有丰富的学识，并将其与实践相结合；他们从善意的角度思考，使自己的管理更加完善；他们运用与之相匹配的工作方法，主动夯实基础，并积极提升技能。最难能可贵的是他们常保持着永不懈怠的精神，用自己认真负责的态度在平凡的岗位里努力耕耘。

其实工作半年来，我一直觉得自己不算优秀，可我扪心自问，已是尽心尽力、尽职尽责，用实际行动做好了自己的工作。但通过此次表彰大会，我清晰地看到了自己与优秀同事之间的差距，更深切地感受到自己做得还远远不够。我想只有把自己的感受落实到工作中，将自己对这些优秀同事的崇敬之情落实到自己的生活之中，我的人生才能得到质变式的成长。

如何成长？我想需要培养乐观豁达的心态和积极向上的态度；其次从自身工作需求出发，持续不断地学习，做好知识储备；另外，多实践与多练习，掌握专业技能，提升工作效率。我相信只要勤勉付出并有针对性的钻研，再复杂的问题也能由难变易，由拙变巧。

这次表彰会的召开不仅体现了领导对我们的关爱和关注，让默默无闻的优秀人才得以发光发热，更把音频技术中心所有人聚集在一起，团结在一起，让团队的凝聚力更加牢固。我们都知道，一名优秀的员工，只有责任心强，才能将自己的工作做细，做到位，并能从极其平凡的小事中看出新特征、新细节，找到新方法、新方向；一个优秀的团队，只有凝聚力强，才能拥有明确的工作方向和发展目标，使公司始终走在可持续发展的道路上。这些都是创造性劳动的重要条件。

苏联著名作家法捷耶夫曾说过，青年的思想愈被范例的力量所激励，就愈会发出强烈的光辉。在今后的工作中，我将以优秀同事为榜样，学习他们身上的高贵品格和崇高精神，将工作做细，做到位，成为团队中能独当一面的人。我也期望未来的自己能征服事业路途上的座座高峰，以实力站在人生的领奖台上。

最美逆行者

文 / 电器技术部 六六

2020年伊始，一场没有硝烟的战争在中国紧急地打响了。鲁迅言：“无尽的远方，无数的人们，都与我有关。”原初生牛犊的我还不知其深意，现如今却也深得体会。

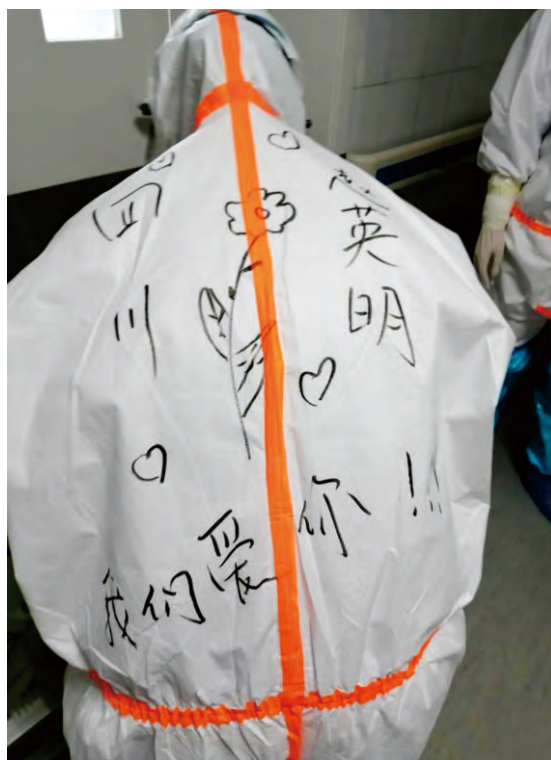
疫情如风雨，一夜之间，黑云压城，偌大城市几无行人，无人可独善其身。大家听从政府的号召，安静地留在家里，默默关注着前线“战况”，祈祷着处于水深火热中的人们能平安健康。

有人说：“哪有什么岁月静好，只不过有人替我们负重前行。”无论是17年前的SARS、12年前的汶川大地震，亦是今年的新冠肺炎，总有一批“最美逆行者”挡在亿万人民的前面。难道他们不害怕吗？不，他们也怕，他们也有家人也有牵挂，但是他们心中有着崇高的责任感，有着对生命的尊重。

我敬佩那些在前线迎难直上的无畏战士，也感谢那些于后方筑牢安全护盾的人民群众。在那日夜的混沌中，遍地的荒芜里，是他们划出破晓的曙光，用那心尖儿上的烛火点亮无垠的大地。

生命，对于每个人都只有一次。但他们不惧生死，选择与病毒搏斗。看那一张张签满名字的请战书，那一个个鲜红的指印儿，镌刻下的是他们舍生取义的决绝与勇气。仿佛落笔的那一刻，胸中的烈火便将害怕焚尽，而余灰深埋在这荒芜的土地中，生出最滋养人心的沃土。

“职责所在，道义在肩。”84岁的钟南山院士请战一线，挺身而出肩扛抗疫大梁；年逾七旬的李兰娟院士主动请缨，带队驰援武汉，主动要求救治危重患者……在我们看得到的地方，是他们全副武装、屹立不倒的身影；在我们看不到的深处，是他们离开家人的不舍、奔赴前线的决心。正是他们默默无闻的坚守，才换来武汉今天的黎明。或许他们已剪成寸头，或许他们已满脸伤痕，或许他们已疲惫不堪……但灰暗的此刻，他们便是那圣洁的天使，双手捧着一朵圣心莲花，剪得莲心的一寸火光，映照出他们那一抹抹最灿烂的笑，那一颗颗最美丽的心。



如今，我仍记得那些感人的送别场景。四川援湖北医疗队的赵英明出征时，被丈夫喊话“赵英明，听到没有，平安归来！你平安归来，一年的家务我包了！”支援湖北的医疗队离鄂凯旋时，无数湖北人民走上街头送别，呐喊着：“谢谢白衣天使！祝你们一路平安！一生平安！”多朴实的话语，多真诚的心意。

《荀子》曰：“岁不寒，无以知松柏；事不难，无以知君子。”这场战役，平凡之辈皆披上铠甲，砥砺护卫国人周全。我知并非人人生来无畏，只是当磨难到来，唯有挺身而出，才能守护我们共同的家园。每一场磨难的完结总有一些人牺牲自我，舍小家为大家。一个个“最美背影”、一次次“最美逆行”，“爱”就是他们冲破云障、化风雨为彩虹的动力。每一个“最美逆行者”都在用他们的行动告诉世界：中国，由我们来守护！

一荤一素

文 / 智能研发西安部 须臾

☐ “出又日落/深处再深处/一张小方桌/有一荤一素/一个身影从容地忙忙碌碌/一双手让这时光有了温度”

这首《一荤一素》是歌手毛毛（毛不易）写给“远方”母亲的歌，表达了对母亲的深切思念。

这首歌的歌词和编曲一如既往地保留了毛毛的风格，简单舒服，但却那么感人，听到深处不禁让人潸然泪下。全篇歌词没有很直接地提到母亲，但通过描述生活细节隐射出母亲的形象，展现母亲对儿女无声的爱。一日三餐，一荤一素，是我们日常与母亲最直接、最简单的互动。我猜想，大概毛毛的妈妈还在世时，她每顿饭定会给毛毛准备一荤一素，用来缓解儿子学习后的疲惫。

第一次听这首歌的时候是在地铁上，那时没有仔细听歌词，单纯觉得是首旋律动耳的民谣。高潮部分加入了摇篮曲，让这首歌显得更加平易近人。我认真听了几次后，不由自主地被带入到另一个世界。在不知这首歌的背景下，单纯靠耳朵听都能让毛毛的声音走进你的内心，泪点稍低一点的都能潸然落泪。

“太年轻的人他总是不满足/固执地不愿停下远行的脚步/望着高高的天走了长长的路/忘了回头看/她有没有哭”

通过这朴实的歌词与旋律，我脑中浮现出一个少年拉着行李箱，在陌生城市求学的画面。这也让我想起自己2014年因高考失利，赌气去外地上学的事情。那天的我，为了能和妈妈多待一会，以晕车为借口从家里拖着箱子，背着书包，和妈妈一起走到了火车站。那段路很短很短，但我们却走了很久很久。一路上，我接受妈妈的各种叮咛与嘱咐：按时吃饭，注意休息，天冷多穿衣……我清楚地记得在进站告别时，妈妈低下头落泪的样子。上车后，远远看着妈妈站在路口不愿离去的身影，我拨通了她的电话，让她别担心，好好照顾自己，注意身体，早点回家……说着说着，我们都哭了，这就是爱吧。

毛毛曾说，把《一荤一素》放入《平凡的一天》这张专辑已经是他最大的分享了。这是满载回忆，雕刻着幸福和遗憾的一首歌。为什么在《歌手》舞台上演唱这首歌？大概是因为他真的想唱，



想表达自己对母亲的爱，而不是为了赢吧。

在听完这首歌的所有版本后，我去看了那一期节目。吉杰说了一段话：“毛毛今天要放大招了，他最大的招就是能唱到人的心里去。”懂的人都懂，比赛的输赢在他心里已经不重要了，更重要且更多的是用心。后来，毛毛也发微博说：“能把这两首对我来说很重要的作品，留在这个特别的舞台，我觉得很幸福，很满足。”

回头看看《一荤一素》背后的故事，让人心疼。众所周知，毛毛出道之前是一名护士。作为医护工作者，每天会见证很多生死，但是如果第一个就是自己最亲的人呢？

毛毛在参加综艺节目《奇遇人生》时和阿雅来到敬老院，在录制节目中他谈到了自己的母亲，并现场弹奏了《一荤一素》，也为我们讲述了这首歌的故事：“我看到过数百个在我面前死去的病人，但是第一个在我面前死去的，是我的亲生母亲。最遗憾的一点是，我妈在临死之前，她觉得她的儿子都是一个不成功的人。那个时候的我学习不好，还可能拿不到毕业证，这让她很焦虑。在她临走的那一

刻，他的儿子都是一个不成功的人。”

“月儿明 风儿轻/可是你在敲打我的窗棂/听到这儿你就别担心/其实我过的还可以/月儿明 风儿轻/你又可曾来过我的梦里/一定是你来时太小心/知道我睡得轻/一定是你来时太小心/怕我在想起你”

在《一荤一素》的副歌部分，毛毛想用歌声告诉“远方”的母亲：“别担心，我现在过得很好，我现在是‘巨星’了，我有出息了，我不再是一个不成功的孩子了，你可以放心好好地休息了。夜深了，风儿会代替你来看我，看看小王过得好不好。我知道你一定很想我，我也很想你，妈妈。”

纵然音响里一遍又一遍播放着《一荤一素》，但它的歌词、它的旋律如同母亲的温暖，仍旧能在今日给予我无尽的力量。歌里歌外的母亲，都是这个世界上最伟大的人。她们对儿女的爱，是这世间最诚恳真挚的情感。回家看看母亲吧，好好拥抱一下她。毕竟时间稍纵即逝，生命也经不起岁月的等待。望大家珍惜眼前人，珍惜生命中遇到的每一份爱，也愿天下所有的母亲都健健康康，平安喜乐。

浅析李清照词的艺术成就

——李清照词作的风格特征

文 / 行政部 罗双双



编者按：本文作者从李清照由安稳转漂泊的一生出发，讲述李清照词作的风格特征、语言特色、表现手法、主题思想，其对应的四篇文章将会在接下来的几期《奋达缘》中陆续发表。本篇为《浅析李清照词的艺术成就》系列之第一篇，具体探讨李清照词作的风格特征。

李清照是我国宋代文学史上著名的女词人，婉约词派代表。降生于书香门第的李清照，自幼饱览群书，能诗善画，才华横溢。她拥有独特的文笔才华，丰富且富有感染力的情感，其浅显易懂的用语在词的领域里别具一格，形成了气息浓烈的艺术格调，被当世及后世以“体”名之，称为“易安体”。在文坛（词）创作领域，李清照不但有着较为高深的文学修养，而且具有大胆的创作精神，创作出中国文学批评史上第一篇完整的《词论》，提出了自己对于作词“别是一家”的理论，素有“千古第一才女”美誉。

李清照也是我国文学史上对词做研究达到独树一帜的伟大女性作家之

一。她用心创造的作品达到空前绝后、登峰造极的最高境界。她以女性具有的独特敏锐思维和才华敏捷的感官受觉，真挚大胆地表露个人思想，表达对当时社会普遍现象的褒奖，不顾世俗眼光，惟妙惟肖抒写了心中情感；甚至对于当时北宋几位拥有诸多举世闻名作品的大词家们，如二晏、欧阳、苏、秦、黄等词人，李清照都胆敢用自己最真实的想法，对他们表达不满。因早期生活环境安稳而又舒适，李清照作品中展现的几乎都是一位轻盈、活泼，过着无忧无虑快乐生活的清纯少女形象。此阶段的作品风格自然清新，活泼有趣，率真洒脱，多以通俗易懂的手法展现心中不同凡响的率真风格特征。

金枝玉叶，小闺藏有官家女。对镜梳妆，面贴花黄，十指不沾阳春水。未经历人间疾苦，不为柴米油盐酱醋茶发愁，自养潇潇洒洒心性，偶闲来无事之时，亦尽兴小酌几杯，把酒畅言对歌唱。在《如梦令》里：“常记溪亭日暮，沉醉不知归路。兴尽晚回舟，误入藕花深处。争渡，争渡，惊起一滩鸥鹭”，盛开的荷花池中有一叶扁舟轻悠飘荡，舟上是游玩未尽兴的少女，在外面游玩到天黑也没有对父母亲的责骂感到惧怕，反倒是兴致勃勃地欣赏大自然的美景。短短数句，李清照便轻易将少女妩媚的情思，刻画在明亮的闲暇时光里，刻画在大自然亲密的怀抱中，日暮、溪流，尽兴，如此好耍的游玩情景，她只着重挑选了酒醉、花美、鸥鹭的片段，掠去游玩的流水账，将此时此景，用清新别致、自然和谐的笔画慢慢地勾勒出来，呈现少女漫游仙境，不惜晚归，于憧憬之中进入荷花池里的画面，这是怎样的一副美卷？如此年少青春、天真无邪，充满诗情画意的美好心境，简直是妙不可言，让人沉迷畅想。有道是“少年情怀自是得”，这首词不事雕琢，把读者的心灵带到了她所创作的美好意境里，行文如流水，自然且流畅。

词中可见李清照在下笔题写此佳作时，饶有趣味的小事引得她不断在脑海里思索、回味，以致当日游玩情景仍历历在目。此词也从正面反映李清照真诚的个性和率真的性情，在封建礼教重压的宋代生活，却不受任何拘束，仍可自由向往及追求这世间的美好事物。



在另一首《如梦令》：“昨夜雨疏风骤，浓睡不消残酒。试问卷帘人，却道海棠依旧。知否，知否？应是绿肥红瘦”。词作描绘的语言生动、自然、优美且富于表现力。前人已经指出了这首词短而曲折的艺术特征，采用有问有答的形式，构造新颖，别具一格。李清照将这一画面用小令鲜活地再现，在短短的几句词里，描述有些较为消沉的画面，有些较为凄凉的情景，蕴含词人心中无限凄婉之情，却又妙在含蓄其中。尤其是“知否，知否？应是绿肥红瘦”的比喻，更是神来之笔。词人写出了世间万物展开的一种永恒的时间序列，温婉阐述了追求生命、自强不息的精神。

李清照运用敏感细腻的情绪，婉转地表达出少女的惜花伤春情怀。“昨夜雨疏风骤，浓睡不消残酒”是自然环境变幻莫测的交替，稀稀雨点滴滴落，晚风急急吹，不忍看到明朝海棠花落，故把酒来饮，以消心中愁。海棠花朵经历一夜风雨的洗礼，翠丽的花朵儿和明灿的绿叶枝，必定不堪风雨



如梦令 · 昨夜雨疏风骤

——李清照

昨夜雨疏风骤，
浓睡不消残酒。
试问卷帘人，
却道海棠依旧。

知否，知否？

应是绿肥红瘦。

的揉损，窗外应是残红流连，落花满地了。故问“卷帘人”，“却道海棠依旧”，如此这般漫不经心地回答，道出卷帘人粗犷的心思，与词人细致多愁的心态形成对比。“知否，知否，应是红肥绿瘦”，写出了闺中人伤春的婉约心境。海棠花开固然是美好的，但风雨却是无情的，它不可能永久绽放，独占枝头。词人的一语之中，含有无可奈何的惜花情意，可谓语浅意深。而词人惜花悲春的殷殷情意，自然更不是“卷帘人”能轻易体察和理会的。故在此词作中表达了自己对时光飞逝，花开花落飞满天的忧伤感慨。

在面对苏门四学士之一，张耒的长诗《读中兴颂碑》：“玉环妖血无人扫，渔阳马厌长安草。金戈铁马从西来，郭公凛凛英雄才”时，李清照率真的性情表露无疑。只有十六七岁的她竟气定神闲地写出两首长诗回应，回应的诗中有这么几句相当出彩：“君不见当时张说最多机，虽生已被姚崇卖。君不见惊人废兴传天宝，中兴碑上今生草。不知负国有奸雄，但说成功尊国老。花桑羯鼓玉方响，春风不敢生尘埃。姓名谁复知安史，健儿猛将安眠死。时移势去真可哀，奸人心丑深如崖”。她在这首诗作中相当尖锐地指出了奸臣误国，外戚参政，但当朝统治者却未能从事件中认真吸取经验教训，导致一代宗

廷就此没落。诗词中这些多个典故事件李清照信手拈来，从而进行有力评击。试想，如果没有熟读历史，是万万不可能做到的。十六七岁的闺阁少女李清照从未参与朝廷政治，只用心中所想，灵活运用一首唐朝的咏史诗，胆大犀利且独特地质疑权威，表达思想，犹如平地一声春雷，迅速在当朝士大夫之间炸响，直击人心。其中不乏有太学生赵明诚的注目，也就是后来和李清照拥有一致三观的丈夫。尽管此次作诗受到朝中官臣的不同议论，但李清照在花一样的年纪，已有一针见血的独特见解，小小年纪便洞悉历史事件，并且能加以分析。这等高规格的人文情怀，使得李清照晚年时的作品更为突显对家园故土的深沉怀念及热爱。

李清照少女时期的作品与后期作品形成了鲜明对比，体现了她淋漓尽致的初衷与性情。李清照的灵魂本质是多愁善感、天真烂漫的，每时每刻都饱含对生活的所有热爱，不管是对关乎历史的唐朝事件，还是自然零落的花开花谢，所触及的一一点一滴都在她敏感细腻的心里，使之流露出淡淡少许的闲愁，亦道出悠闲清雅、无拘无束、率真洒脱的风格。

伊人盼

文 / 电器技术部 Delevin

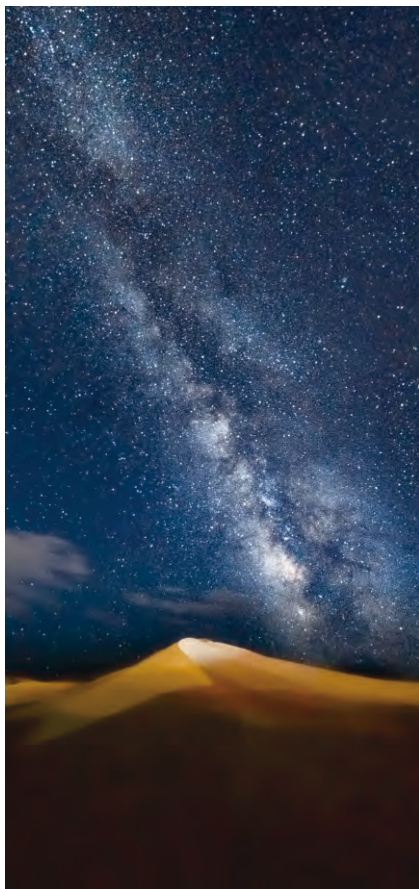
南方的春雨温馨多情
滴滴答答 缠绵幽幽
荡起心潮涟漪
无意一瞥街角的情侣
笑颜如花 甜蜜有情
激起无尽愁绪

我多希望邂逅一位
撑着花伞的姑娘
她有着白玫瑰的品性
恰如幽兰般清新淡雅
一颦一笑都触动我心房

许是不善言辞
可我会将余生闲暇都交予她
旦赏朝霞日出
暮约落日余晖
夜观繁星满天

于是我读书唱歌 执笔画堂
只为她眼里的我
从容自在 落落大方
无论执手与否
仍盼月圆花开 共赴美好
仍愿流年不负 岁月可期





敬挽疫情牺牲烈士

文 / 奋达多媒体 周劲光

忠义泣鬼神，
功绩载史册。
国民齐哀悼，
天地同悲切。

鲸落

文 / 音频技术中心 Jade

一鲸落，万物生
生于海底，归于海底
一生观潮，一鸣惊鸿
惊醒一生颠簸

一朝起，夕阳落
起于海里，藏于海里
一日灿烂，一抹落霞
乱了人间四季

约定

文 / 音频技术中心 粤南瓜

你告诉我
此生，你只给我一点萤火
我愿为你创造星光银河
如今，山河无恙 你远走他乡
君安然无恙否

你给我邮寄一段时光
思念缓缓流过心房结成网
待到秋高气爽 瓜熟蒂落时
余生，你为我建贫穷富贵安乐家
我为你添柴米油盐酱醋茶
可好，愿一切 不急 不缓
刚刚好

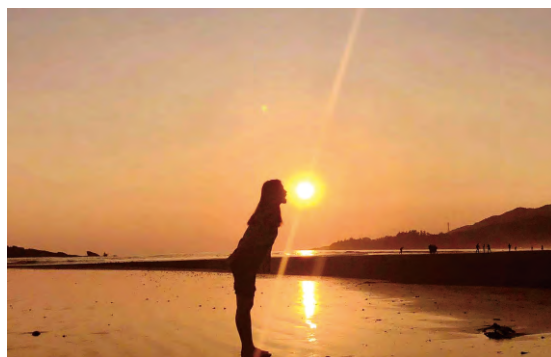
莫错过

文 / 音频技术中心 粤南瓜

大花猫，老黄狗，满城春色宫墙柳。
一杯茶，半壶酒，一腔愁绪怨难消，悲欢叹离合。莫，莫，莫。
春如旧，楼已空，泪痕绉透心如绞。
东风破，人情薄，山盟海誓犹在耳，锦书难寄托。错，错，错。
日已暮，月如初，千里江山难飞度。
襄王梦，神女心，动如参商遥相对，且各安天命！过，过，过！



▲《少年》工研院 Polestar



▲《向阳》桃花源招商中心 Jenifer



▲《夜幕》人力资源部 Eva



▲《守望》音频技术中心 Jade



▲《旗》企划部 王杰希



▲《翅膀》音频技术中心 小二

